











...wo Mode so wenig kostet



*Angelo Litrico*



**Herren-Anzug**, in der bekannten Litrico-Eleganz, zweireihig, mit Spitzfaçon, Vorderpasse, Pattentaschen und Spezial-Handstichkante. Farben im Naturlook. Gr. 46-54, 90-102.

**280,-**  
**44,-**

**Herren-Hemden** im Litrico-Style, gemustert. **44,-**

**Herren-Anzug** in sportlichem Litrico-Style. Hose mit Bundfalten, Kanten doppelt ziergesteppt und schräge Leistentaschen. Farben im Naturlook. Gr. 44-54, 90-102.

**240,-**

Crêpe de Chine-Krawatten, Reine Seide. **22,-**

سكايا موديل





ür Anspruchsvol









... wo Mode so wenig kostet



Femininen  
Charme strahlt dieses  
3-teilige Strickensemble  
aus. Besonders attraktiv  
sind die farbigen Garn-  
effekte. Größen 38-44.  
Pullover 65,- Weste 85,-  
Rock, ganz gefüttert.  
90,-

IM PAVILION

  
your  
**Sixth Sense**  
Couture-  
Modell

هكذا عن الكفيل







\_\_\_\_\_

**Endpreise frei Hamburg. Voller Garantie!**  
**ca. 30 Motorrager direkt am Lager.**

**Einige Preisbeispiele:**

Civic 500/400, 550	10.990,-	<b>TOYOTA</b>	
Civic 500/400, 550	10.990,-	Terrel Alfred, 65	16.990,-
Accord EX	14.990,-	Line Ace, 53	12.990,-
Accord EX, Lim.	16.790,-	Hi Ace '83	15.590,-
Accord EX, 500	16.790,-	<b>DAEWOO</b>	
		Kadett	10.790,-

**Abholung am**  
**18. November um**  
**10 Uhr**  
**am Tag der Preisliste**

**Abholungstermin:**  
 18.-19. 11-12 Uhr  
 Samstag 9-14 Uhr  
 So. nur Preisliste 12-17 Uhr

**Kilometerpreise** 105 Pkw. 16.900,-      Weitere Modelle auf Anfrage      Z.B. 2CV's 6.800,-  
**Geldstrafen**


**Geleiswagen - Die neuen E3er-Modelle**

**TOYOTA LANDCROVER:**  
HJ 60 Station-Wagen, Diesel, 5-Gang, Servo, NEU'S 5-Gang  
S12 Hardtop, Diesel, NEU'S 5-Gang neu, auch mit Seitenfenster,  
Sperrschloß, 2-Türer, 2-Türer, 2-Türer, 2-Türer, 2-Türer,  
HJ Lux Alford Priebachwagen als Stadtwagen oder Diesel als  
**SPECIAL** S12 4T 00 12.900,-, **DATUMER PATROL**, Diesel, 2T 000,-, **LADA NIVA**, 1100 cc,  
**RANIERE ROVER** 37 500,-, auch als Pick-up und Automatik, Renault, weitere Modelle auf Anfrage.

**Der Preisbrecher - Tel. 0 40 / 5 29 25 31 u. 5 29 25 81**

**EURO-AUTO-IMPORT**

Ihre Vertikalisierung: Engelhardts Ch., 108, 2. Marktstraße (Telefon 2 104 70)



**AMG-Power-Systemen**  
**500 SE**  
 mit 230 PS, Torx-10-Verzahnung, Pleaser-Clutch, 5-Gang-Wahl-Clutch-Sumpprojekt, Pleaser-Getriebe mit Valvolin antriebsöl, Wartung 10.000, per sofort  
**AMG, Bonn**  
 Tel. 02 28 / 37 65 95 / 31 43 95

**Sonntag Besichtigung von 11.00-14.00 Uhr (kein Verkauf, keine Beratung).**

**Antiquas Süd GmbH, 4350 Bocklinghauser-Süd**  
**Bochumer Str. 165, Tel. 0 23 61 / 70 04; Telefax 0 23 61 70 05**

**Merc. 500 SEC AMG.**  
Neufahrer, alle bei Merc. klar.  
Extr. außer Telefon, Angeh. r.  
unt. R 5078 an WELT-Vers.  
Postl. 10 08 84, 4300 Essen.

**Merc. 300 SL**

[illegible]

<b>BBF Tel. 0 22 68 / 455-7</b>	
<b>Merc. 500 SE</b> 11/81, a Extr. 19K u. NP. Tel.: 0 61 51 / 73 23 96	
<b>Merc. 190 E</b> Merve, 190 E, eiserner Ende März 83 abzugeben. T. Mo. 05 31 / 51 14 09	
<b>Merc. 280 SE</b> Bj. 10/81, blaumett. 5gang. ABS, al. SD, viele Extras, 40 000 km,	
<b>EZ 10/82, 2000</b>	<b>Merc. 500 SEI</b> 75 500,- inkl. MwSt. <b>Merc. 500 SE</b> EZ 3/80, Zubehör, DM 3.900,- inkl. MwSt. Tel. 06 41 / 77 96-5 + 74 04 KP.
<b>Merc. 190 E</b> Neuwagen, Extras, VR 31 inkl. Fa. Droszte, T. 0 65 43 / 22 86	
<b>Mercedes 380 SE</b>	

**Mercedes 230 SEL**  
Bj. 681, km 44 000, anthrazitgrün,  
div. Sonderausstattungen, Preis 9  
DM.  
Tel. 06 45 1 / 46 30 44 c. 49 74 97

**Mercedes 230 G**  
(offen), sehr gepflegt, kein Gelände,  
Bj. 1/62, 2400 cm, MP 45 000,- für  
36 000,- DM v. Privat zu verk.  
Tel. 0 61 45 - 23 24 61

**Merz. 300 SE**  
4/81, 400 km. Wie neu, fast alle  
D&B Extras, auch Klima, ABS,  
Neupreis DM 76 000,- jetzt DM

**Mercedes 200 D**  
fast neu, 14 500 km, DM 21 800  
Bist. 02 32 1 / 52 39 25 Bist.

<b>Mercedes 300 SE</b> 10/81, antirafinazimint, SSD, Velou- Colibri, Sportfelgen, sehr gernd, 33 000 km, Kasko: 45 500,- plus MwSt. Tel. 04 21 / 21 70 66	
<b>Mercedes Rechtslenker</b> fabrikneu, kurzfristig H. Runde Neuwagenimport seit 1972, 0 83 61 / 26 13, Telox 2 61 145	

**Merc. Jahreswagen**  
Vermittlungsdienst von WA, alle  
Typen in großer Auswahl. Reelle  
Preise.  
Telefon 6 72 22 / 42 22 99

**Neue Mercedes  
sofort lieferbar**

190 - 190 E  
230 C  
230 C - 230 E  
230 E  
240 D - 240 D - 300 D - 300 DT

**AUTOSCHMIED**

**230 SL C. 75**  
grünmet. SD, Autom., Rad-  
Auh, Spöler usw. DM 23.500  
inkl. MWST.  
Tel. 65 11 65 63  
auch Sa. + So. Autoschmied

**230 TR, silberblaumetall.**  
lours, ABS, SD, FH, viel Zuh.  
11/62, 15.000 km, 1. Hdz. unanlt.  
20% unter Liste.  
Tel. 65 61 23 37 61

**330 SRL**  
500 SE - 500 SL - 500 SEL  
Fa. Schorer, 7914 Pfaffenhofen  
Tel. 7 73 62/61 53, Tx. 7 12 385

**Mercedes-Waack**  
3x 450 SLC 5,0-72 ab 45 900,-  
2x 330 SL 82 ab 59 500,-  
4x 330 SL 80,82 ab 44 500,-  
3x 330 SL 77-81 ab 25 500,-  
**Ankauf - Verkauf - Export - Leasing**  
HR 76, Tel. 0 49 2 29 21 92, Tx. 21 92

neu, weiß, Velours blau, 231.  
232, 230, 430, 435, 410, 433, 430.  
470, 504, 532, 531, 581, 584.  
600, 611, 640, 673, 312, 871.  
73 500,- inkl.  
Hesse-Adams  
Tel. 85 71 / 2 19 31 - 7 34 91

**TUNING**  
AN  
**MERCEDES-**  
FAHRZEUGE

**Merc. 450 SEL 6,9**  
EZ 79, met. Vel. Klima, ABS,  
Alufelg, Stereo, DM 51 500,-

**Merc. 500 SE**  
EZ 2/81, met. Klima, ABS,  
Alufelg, Color, ZV, DM 46 500,-

**Merc. 280 SL**  
EZ 80, 37 000 km, met. 1. Hd, DM  
45 900,-

**Eggert Automobile, Hannover**  
Tel. 45 11 3 / 52 14 81 oder Tel.

**Merc. 450 SEL 6.9**  
Bj. 78, 102 000 km, ABS, Klimaanlage, Velours, DM 48 500,- inkl. MwSt.  
**Tel. 0 40 / 45 57 39 Händler**

هكذا عنه الراحل

















## Leiter Konstruktion und Entwicklung

**Wir suchen:** Dipl.-Ing. (Univ. oder FH) mit Konstruktionserfahrung im Maschinenbau. Bewerber mit Kenntnissen in Holzbearbeitungsmaschinen werden bevorzugt. Weitere Voraussetzung ist die Fähigkeit zur Führung und Motivierung eines Mitarbeiter-Teams. Wenn Sie bisher nur Stellvertreter des Konstruktionsleiters waren, so haben Sie bei uns auch als Nachwuchskraft eine Chance.

**Wir bieten:** Selbständige, interessante und noch weiter ausbaufähige Position in einem gut fundierten Unternehmen mittlerer Größe im Raum Ostwestfalen-Lippe. Wir gehören zu einer Firmengruppe mit weltweitem Engagement. Unsere Spezial-Maschinen für die Holzindustrie sind führend, weil Weiter- und Neuentwicklung bei uns einen hohen Stellenwert haben. Die Dotierung mit zusätzlicher Gewinnbeteiligung ist der Bedeutung der Stellung angemessen.

Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen erbitten wir an die von uns beauftragte Werbeagentur Meyer-Mark, Büro Stuttgart, Postfach 8 91, 7000 Stuttgart 1, unter Angabe der Schlagzeile.

**MEYER MARK**

Wenn Sie der Gesuchte nicht sind – vielleicht kennen Sie ihn!

### Unternehmerische Position in der Kunststoffverarbeitung selbst erarbeiten

Weil das Ziel eindeutig definiert ist: Geschäftsführer einer Tochtergesellschaft, bietet sich eine aussichtsreiche berufliche Entwicklung für einen verkäuferisch befähigten

## Kunststoff-Ingenieur

in einem bedeutenden Produktionsunternehmen für Verpackungen. Der Bewerber soll in einer Einarbeitungszeit von zwei bis drei Jahren einerseits die komplexe, kapitalintensive Technologie vor Ort kennen- und vor allen Dingen beherrschen lernen und andererseits gleichzeitig in das betriebliche und vertriebliche Tagesgeschäft einsteigen. Gute technische Vorkenntnisse müssen sich also mit ausgeprägter akquisitorischer Begabung paaren, damit sich das Unternehmen auch in Zukunft erfolgreich am Markt weiterentwickeln kann. Mit 50 Mio. DM Umsatz bei etwa 275 Beschäftigten ist eine solide Grundlage dafür gegeben. Unternehmerisch zu handeln bedeutet aber auch, durch geeignete Verwaltungsmaßnahmen – insbesondere Kostenkontrollen – den Mitteleinsatz zu optimieren. Dabei werden Finanzen, Steuern und DV-Organisation durch die Konzernleitung abgedeckt.

Ein Bewerber von etwa 35 bis 45 Jahren mit guten englischen Sprachkenntnissen, dessen beruflicher Werdegang die Befähigung zu erfolgreicher, selbstverantwortlicher Arbeit nachweist, der vielleicht in seinem Hause nicht die Chance hat weiterzukommen, könnte unser Mann sein. Das Unternehmen ist in Nordrhein-Westfalen in landschaftlich reizvoller Kleinstadt mit allen schulischen Einrichtungen angesiedelt und ist bei der Wohnungssuche behilflich.

Ausführliche Bewerbungsunterlagen mit Darstellung des beruflichen Werdegangs, Zeugniskopien, Handschriftprobe, Lichtbild sowie Angabe der Gehaltsvorstellung senden Sie bitte mit Kennwort „Kunststoff“ an



**SOCIETÄT FÜR PERSONALBERATUNG**  
DR. HANS KNOBLOCH · DR. DIETRICH BOESENBERG

Postfach 2520, Kaiserstraße 28, Telefon 0 61 31 / 67 78 85, 6500 Mainz 1

Sperrvermerke werden selbstverständlich mit der gebotenen Sorgfalt und Vertraulichkeit beachtet.

## Mitwirkung in einer Spitzenbranche

Unser Auftraggeber ist ein renommierter deutscher Versicherungskonzern, der zu den großen dieses nach wie vor prosperierenden Bereichs zählt. In allen Sparten wird eine zukunftsorientierte und erfolgreiche Geschäftspolitik betrieben. Daher stellen sich hier für die Betriebsorganisation besonders herausfordernde Aufgaben.

## Betriebsorganisator

Sie sollen aktiv an der Planung und Verwirklichung von Organisationsprojekten mitwirken. Besondere Bedeutung kommt dabei einer effektiven Koordination der Fachabteilungen mit der EDV und den Betriebsstellen zu.

Die Aufgabe bietet einen ungewöhnlich breiten fachlichen Gestaltungsspielraum und erfordert daher die Fähigkeit, initiativ tätig zu werden und Probleme gezielt und selbständig anzupacken.

Für die Wahrnehmung dieser Aufgabe ist entscheidend, daß Sie die Probleme der Betriebsorganisation kennen, über ein wirkungsvolles Handwerkszeug verfügen und Erfahrungen aus der Verwaltung eines Großunternehmens mitbringen. Eine wirtschaftswissenschaftliche Ausbildung und/oder Kenntnisse der Assekuranz sind von besonderem Vorteil.

Nehmen Sie doch einmal unter 02 21 / 21 03 73 mit Frau I. Lodenheid Kontakt auf. Fügen Sie Ihrer schriftlichen Bewerbung unter Kennziffer MA 343 einen Lebenslauf mit der Darstellung Ihres beruflichen Werdegangs, Zeugniskopien und ein Lichtbild bei. Wir werden Ihre Zuschrift vertraulich behandeln und Sperrvermerke gewissenhaft berücksichtigen.

**ifp**

INSTITUT FÜR PERSONALBERATUNG HORST WILL UND PARTNER

DOMKLOSTER 2 · POSTFACH 101626 · 5000 KÖLN 1

## Erfrischungsgetränke-Industrie

Als größeres fundiertes Unternehmen in Norddeutschland mit verschiedenen Produktionsabteilungen bedienen wir einen wachsenden Markt: Unsere Auftragsituation ist für die Zukunft gesichert! Um auch die Technik in besten Händen zu wissen, suchen wir als

## Betriebsleiter

einen qualifizierten Fachmann, der bereits eine ähnliche Position mit Erfolg innehatte. Wir denken dabei an einen Getränke-Ingenieur, Braumeister oder Diplom-Braumeister mit Erfahrungen in den Bereichen Erfrischungsgetränke-Herstellung und -Abfüllung. Besonderen Wert legen wir auf spezielle Kenntnisse der Qualitätssicherung und Verlustminimierung. Darüber hinaus erscheint uns die „gute Hand“ in der Personalführung für diese Vertrauensstellung sehr wichtig.

Über Dotierung, Firmenwagen, Wohnungsbeschaffung und Umzug sollten wir persönlich sprechen. Zur Vorbereitung schicken Sie bitte – aus Gründen der Diskretion – eine aussagefähige Bewerbung mit tabellarischem Ausbildungs- und Berufsweg, Zeugniskopien und einem Lichtbild an unsere Personalberatung. Eventuelle Sperrvermerke werden hier streng berücksichtigt. Und wenn Sie sich vorab erst einmal telefonisch informieren möchten, rufen Sie einfach an:

02 01 / 47 27 40

E. Meller Personalberatung

*Meller*

Waldsaum 57 · 4300 Essen 1

## Produktmanager

### Zulieferindustrie

Unser mittelständisches, bestens fundiertes Unternehmen gilt mit seinem speziellen Lieferprogramm als Marktführer. Unsere ausgewogene Kundenstruktur setzt sich aus verschiedenen Verwendungsgruppen der Gebrauchsgüterindustrie zusammen und sichert uns eine von Branchenkonjunkturen weitgehend unabhängige Position im Wettbewerb. Der Gesamtumsatz liegt im mittleren achtstelligen Bereich mit steigendem Anteil auch im Ausland.

Das breite Anwendungsgebiet und unsere vielfältige Abnehmerstruktur erfordert eine systematische und selektive Betreuung der differenzierten Branchen und Märkte. Hierfür suchen wir den verantwortlichen Herrn, der von der Analyse spezifischer Bedarfstrends über die Produktentwicklung, die Konzeption einschlägiger Marketingmaßnahmen bis zur planerischen Unterstützung unserer Vertriebsaktivitäten zuständig sein wird. Er berichtet direkt an die Geschäftsführung.

Wir stellen uns einen marketingorientierten Betriebswirt grad. (Dipl.-Kfm.) zwischen Anfang 30 und Anfang 40 vor, der über einige Jahre Berufserfahrung in der analytischen Marktbearbeitung der Zuliefer- oder Investitionsgüterindustrie verfügt und jetzt die Gesamtverantwortung für eine breite Produktpalette übernehmen will. Wir erwarten die Initiative eines „Selbstgängers“, den bei aller Herausforderung an das strategische, konzeptionelle Denken die Arbeit auch im Detail nicht schreckt. Unsere vielfältigen Exportaktivitäten und die zunehmende Bedeutung, die wir den Auslandsmärkten zumessen, erfordern zumindest gute englische Sprachkenntnisse.

Der Dienstsitz liegt landschaftlich reizvoll im Einzugsbereich einer lebendigen westdeutschen Großstadt. Die materielle Ausstattung entspricht der Bedeutung der Position mit guten Entwicklungsmöglichkeiten. Bitte bewerben Sie sich mit tabellarischem Lebenslauf, Lichtbild und Angabe Ihres Einkommens bei unserem Berater, Herrn Dr. Gerhard Bartels oder Herrn Dipl.-Kfm. Peter Behn, Roland Berger & Partner G. m. b. H. Internationale Personalberater (BDU), Truderinger Straße 13, 8000 München 80, Tel. 0 89 / 41 76 - 225. Schreiben Sie, oder rufen Sie an. Die Herren bürgen für absolute Diskretion.

## Roland Berger & Partner G.m.b.H.

Internationale Personalberater (BDU)



**Dr. Helmut Neumann**  
Management-Beratung

## Leiter Business Service Dienstleistungsunternehmen Markt und Kommunikation

Wir gehören international zu den führenden Gesellschaften unserer Branche und bieten der Wirtschaft eine umfassende Basis für ihr Geschäft. In unserem Unternehmen mit Sitz in einer norddeutschen Großstadt beschäftigen wir mehrere hundert Mitarbeiter.

Die wachsenden Anforderungen und die hohe Spezialisierung in unserer Branche erfordern bei unserem komplexen und dennoch weitgefächerten Dienstleistungsangebot eine überzeugende Fachpersönlichkeit zwischen Mitte 30 und Mitte 40. Sie werden innerhalb der Hauptabteilung Marketing in wesentlichen Bereichen für die Betreuung unserer Zielgruppen Lobbies, Branchen, Verbände, Meinungsbildner und VIPs verantwortlich sein. Ihr Aufgabenfeld erfordert hohen persönlichen Einsatz und außer der Fähigkeit, souverän das Wesentliche zu erkennen, die Bereitschaft, in das Detail zu gehen. Sie sollten eine analytische und konzeptionelle Arbeitsweise besitzen sowie über Organisationstalent und Improvisationsgeschick verfügen. Neben dem erfolgreichen Abschluß eines Studiums, vorzugsweise Wirtschaftswissenschaft, erwarten wir Praxiserfahrung auf anspruchsvollem Niveau und fundierte Sprachkenntnisse in Englisch und Französisch. Der bisherige Stelleninhaber ist in den Ruhestand getreten, kann Sie jedoch kurzfristig einarbeiten.

Nutzen Sie die Möglichkeit des vertrauensvollen Erstkontaktes mit unserem Berater. Er bürgt Ihnen für objektive Information und absolute Diskretion. Bitte rufen Sie an, oder richten Sie Ihre Bewerbung mit tabellarischem Lebenslauf unter 2100/W an die Dr. Helmut Neumann Management-Beratung GmbH (BDU), Ballindamm 38, 2000 Hamburg 1, Telefon 0 40 / 32 72 65.

Frankfurt · Hamburg · Mülheim/Ruhr · München · New York · Paris · Wien · Zürich







## Aktiengesellschaft der Wohnungswirtschaft

Wir sind ein gemeinnütziges norddeutsches Wohnungsunternehmen mit einem Bestand von über 100 000 Objekten und ca. 900 Mitarbeitern. Schwerpunkte unserer Aktivitäten liegen auf den Gebieten Bestandsverwaltung und Stadterneuerung.

Als Nachfolger für den demnächst ausscheidenden Stelleninhaber suchen wir den

# Vorstand Finanz- und Rechnungswesen

der mehrjährige erfolgreiche Führungs- und Fachenerfahrungen in einem Unternehmen vergleichbarer Größenordnung nachweisen kann.

Die Position verlangt sicheres theoretisches Wissen und praktische Erfahrung auf den Gebieten des internen und externen Rechnungswesens, der Unternehmens- und Objektfinanzierung sowie der Datenverarbeitung.

Die Bereitschaft zur vertrauensvollen Zusammenarbeit mit Anteilseignern, Arbeitnehmervertretern sowie im Vorstandskollegium setzen wir voraus.

Für eine erste vertrauliche Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater Herr Groth oder Herr Zobel unter der Rufnummer 0 40 / 32 46 06 zur Verfügung. Absolute Diskretion und die Berücksichtigung von Sperrvermerken werden zugesichert.

Damen und Herren mit wirtschaftswissenschaftlichem Studium, die sich dieser anspruchsvollen Aufgabenstellung gewachsen fühlen, bitten wir um Einsendung aussagefähiger Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugniskopien, Lichtbild, Gehaltsvorstellung sowie frühester Eintrittstermin) unter der Kennziffer 790 119 an Ferdinandstraße 28-30, 2000 Hamburg 1.



## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Controlling – Start in eine Top-Position

Wir sind ein erfolgreiches Großunternehmen der Elektroindustrie mit mehreren Produktions- und Vertriebsgesellschaften in Deutschland. Wir suchen hochqualifizierte

# Diplom-Kaufleute Diplom-Wirtschaftsing.

die wir im Rahmen eines mehrjährigen zielgerichteten Job-Rotation-Programms auf die Übernahme einer

# Führungsfunktion im Controlling-Bereich

vorbereiten.

Der Controller gehört bei uns zum Management-Team. Er ist für die gesamte interne und externe Rechnungslegung sowie für die Betriebswirtschaft verantwortlich. Der Controller gestaltet den Unternehmenserfolg mit durch

☐ Bereitstellung, Analyse und Interpretation betriebswirtschaftlicher Daten,

☐ Einsatz und Ausbau moderner Techniken der Planung, Datenverarbeitung, Kosten- und Entscheidungsrechnung.

Örtlicher Schwerpunkt des Job-Rotation-Programms ist Nord- und Westdeutschland. Im Rahmen dieses Programms werden Sie in allen wesentlichen betriebswirtschaftlichen / kaufmännischen Abteilungen in den Bereichen Fertigung, Vertrieb und Zentrale eingesetzt.

Von Ihnen erwarten wir, daß Sie bereits während Ihres Studiums gezeigt haben, daß Sie zu den Besten zählen, daß Sie über Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen verfügen. Erste praktische Erfahrungen im Controlling-Bereich nach dem Studium sind von Vorteil, aber nicht Voraussetzung.

Wenn Sie diese Karriere-Chance nutzen wollen und bereit sind, sich dieser Herausforderung zu stellen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Zu einer ersten telefonischen Kontaktaufnahme steht Ihnen Frau Klinkert unter 0 22 61 / 7 70 16 zur Verfügung. Diskretion und die Berücksichtigung von Sperrvermerken werden zugesichert.

Ihre aussagefähigen schriftlichen Unterlagen senden Sie bitte unter Kennziffer 2083/9 an den mit der Weiterleitung der Bewerbungen beauftragten Anzeigendienst unseres Beraters an Postfach 31 01 86, 5270 Gummersbach 31.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Für die Montageleitung

In unserem Maschinenbauunternehmen, das mit über 200 Mitarbeitern eine führende Marktposition auf dem Sektor Umwelttechnik einnimmt, suchen wir einen

# Maschinenbauingenieur

Umfangreiche Montagepraxis im Maschinenbau, Erfahrungen bei der Festsetzung leistungsbezogener Löhne, in der Arbeitsablauforganisation und der Mitarbeiterführung sowie Refa-Kenntnisse sind erforderlich.

Da unsere Montage im gesamten Bundesgebiet tätig ist, kommt der Führungsaufgabe in unserem Hause eine besondere Bedeutung zu. Wenn Sie diese interessante und verantwortungsvolle Aufgabe reizt, steht Ihnen für vertiefende Informationen unser Berater, Herr Dr. Bielecke, unter der Rufnummer 0 22 61 / 7 30 34 zur Verfügung.

Schriftliche Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Lichtbild, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) richten Sie bitte unter der Kennziffer 981 119 an Postfach 31 01 61, 5270 Gummersbach.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Verpackungsanlagen

Unsere Produkte sind weltweit bekannt. Die ständige Anpassung an modernste Technologien sichert uns auf unserem Markt eine führende Stellung. Um die Bedürfnisse rechtzeitig zu erkennen, ist der enge Kontakt mit unseren Kunden eine notwendige Voraussetzung. Diese Aufgabe erfordert einen erfahrenen Fachmann des Anlagengeschäfts, der als

# Technical Sales Engineer

im Rahmen unserer Vertriebsorganisation die Interessen unseres Unternehmens vertreten und Impulse für unsere Produktentwicklung geben soll.

Unsere Erwartungen: mindestens 10jährige internationale Praxis im Anlagenvertrieb auf der Basis einer maschinentechnischen Ingenieur-Ausbildung; Verhandlungsgeschick mit kompetenten Partnern in englischer und möglichst auch französischer und spanischer Sprache; Kenntnisse des Vertragsrechts; Bereitschaft zu Reisetätigkeit. Das Alter sollte nicht über 45 Jahren liegen.

Wir bieten eine sehr interessante Aufgabe in einem unverändert expandierenden Familienunternehmen mit sicherer Marktposition. Firmensitz ist eine norddeutsche Kreisstadt.

Wenn Sie Näheres erfahren wollen, erteilt Ihnen der von uns beauftragte Berater, Herr Raabe, telefonisch Auskünfte unter Nr. 02 28 / 64 30 21. Schriftliche Bewerbungen mit der Angabe evtl. Sperrvermerke erbitten wir unter Kennziffer 800 008 an Heilsbachstraße 22, 5300 Bonn 1.



## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Expandierender Markt

Bedeutendes ausländisches Industrieunternehmen – Sitz der deutschen Vertriebsgesellschaft in einer rheinischen Großstadt – bereits seit Jahren mit anderen Produkten führend am deutschen Markt tätig, will jetzt auch am Disketten-Markt teilnehmen und einen entsprechenden Anteil erschließen.

Dazu suchen wir den

# Verkaufsleiter Disketten

Er sollte bereits den Datenträgermarkt und die Computerwelt aus seiner beruflichen Tätigkeit kennen. Floppy-disk, Disketten, Datenträger im Computer-Einsatz und die damit verbundene Problematik sind ihm ein Begriff. Hier denken wir auch an den Aufsteiger aus der zweiten Linie, der diese Pionieraufgabe – als Mann der ersten Stunde – als seine berufliche Herausforderung ansieht.

Da bei einem Teil der Kunden auch die mit der Diskette verbundene Technik im Einsatz bei der Hardware Bedeutung hat, sollte er hierüber technisch versiert sein. Als Verkäufer sollte er aber unbedingt die Marktzusammenhänge, die Absatzwege und die Verkaufsproblematik sowie die Marktpartner und Absatzmittler bereits kennen. Gerade letzteres dürfte für die Erreichung des geplanten Marktanteils von besonderer Wichtigkeit sein. Ideal wäre es, wenn er aus der Branche käme oder aber mindestens in angrenzenden, artverwandten Gebieten gearbeitet hätte.

Englische Sprachkenntnisse setzen wir wegen der Konzernzusammenhänge und der Fachsprache in dieser Thematik voraus. Das Lebensalter ist sekundär, als Spannbreite wäre an Anfang 30 bis Mitte 40 Jahre zu denken. Wichtig sind die hohe Belastbarkeit, Zähigkeit, Flexibilität und der Spürsinn für das Machbare. Der gesuchte Mitarbeiter kommt in ein Team, das hohe Ansprüche stellt und Leistung erwartet, aber hervorragend miteinander harmonisiert.

Interessenten, die unseren Vorstellungen entsprechen, steht für eine erste vertrauliche Kontaktaufnahme unser Berater – Herr Dr. Mickley – unter Tel. 02 28 / 64 30 21 zur Verfügung. Schriftliche Bewerbungen mit der Angabe evtl. Sperrvermerke erbitten wir unter Kennziffer 800 009 an Heilsbachstraße 22, 5300 Bonn 1.



## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York



## Weltweiter Vertrieb technischer Gebrauchsgüter

Als mittelständisches Unternehmen mit einem Umsatzvolumen von über 30 Mio. DM stellen wir technische Gebrauchsgüter her. Bei Schiffswerften, Schiffseignern, Jachtbauunternehmen wie auch dem Groß- und Einzelhandel genießen unsere Produkte weltweit einen guten Ruf.

Unsere Erfolge wollen wir weiter ausbauen und bieten daher einer Vertriebspersönlichkeit als

# Mitglied der Geschäftsleitung

die Möglichkeit, unsere Unternehmensentwicklung und Marktstellung für die Zukunft wesentlich mitzubestimmen. Sein Aufgabengebiet umfaßt

- ☐ Weiterentwicklung und Durchsetzung der Konzeption für den Vertrieb im In- und Ausland
- ☐ Beobachtung des Marktes mit dem Ziel, besonders im Ausland unseren Marktanteil zu vergrößern
- ☐ Mitwirkung bei Planung und Preisgestaltung des Produktprogramms
- ☐ Führung und Koordinierung des unterstellten Innen- und Außendienstes sowie aktive Unterstützung des weltweiten Vertriebsnetzes.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

Der ideale Bewerber zeichnet sich durch Verhandlungsgeschick, Organisationstalent und Durchsetzungsfähigkeit aus. Erfahrungen in vergleichbarer Aufgabenstellung würden ihm den Einstieg erleichtern.

Unabdingbare Voraussetzung ist die Beherrschung der englischen Sprache sowie Führungserfahrung.

Für eine erste vertrauliche Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater, Herr Groth und Herr Zobel, unter der Rufnummer 0 40 / 32 46 06 zur Verfügung. Absolute Diskretion sowie die Berücksichtigung von Sperrvermerken werden zugesichert.

Herren, die sich dieser Aufgabe gewachsen fühlen, bitten wir um Einsendung aller für eine Beurteilung notwendigen Unterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Lichtbild, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) unter Kennziffer 790 117 an Ferdinandstraße 28-30, 2000 Hamburg 1.

## Bundesverband privater Kapitalanleger

Eine der führenden deutschen Finanzinstitutionen hat es sich zur Aufgabe gemacht, die Interessen privater Kapitalanleger erstmalig in einem Großverband in der Bundesrepublik zu organisieren.

Unsere Mandantin leistet uneigennützig aktive Starthilfe und rechnet aufgrund sorgfältiger Erhebungen mit etwa 30 000 Mitgliedern. Als Standort des Verbandes ist Bonn vorgesehen. Die hohen persönlichen und fachlichen Anforderungen, die an den

# Verbands-Geschäftsführer

der ersten Stunde gestellt werden sowie die volkswirtschaftlichen, steuerlichen und politischen Aspekte der Aufgabe erfordern ein Bewerberprofil, das am ehesten von Persönlichkeiten erfüllt werden kann, die bereits in Führungspositionen anderer Verbände der Industrie, der Banken, Behörden oder politischer Institutionen gestanden haben.

Die Vertragsbedingungen entsprechen den hohen Anforderungen, die an das Format des „richtigen“ Bewerbers gestellt werden.

Wir haben unsere Berater, die Herren H.-B. Graupner, Telefon-Nr. 0 22 61 / 7 03 - 1 43, und H. Schmücker, Telefon-Nr. 0 22 61 / 7 03 - 1 25, bevollmächtigt, interessierten Bewerbern auch telefonisch bereits umfassende Entscheidungshilfe zu geben. Schriftliche Bewerbungen richten Sie bitte unter Kennziffer 981 117 an Postfach 10 05 52, 5270 Gummersbach.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Sondermaschinen für die Druckindustrie

Wir sind ein mittelständisches Maschinenbauunternehmen in Westfalen und gehören mit unserem Maschinenbauprogramm zu den ersten Adressen auf dem Weltmarkt. Die Lösung individueller Kundenprobleme durch modernste Technologie sichert uns ein überdurchschnittliches Wachstum.

Für diesen expansiven Unternehmensbereich suchen wir den

# Technischen Leiter

als Mitglied der Geschäftsleitung. Ihm unterstehen Technisches Büro, AV, Fertigung und Montage. Zielsetzung für ihn sind die innovative Entwicklung der Produkte und Problemlösungen, Automatisierung und Prozesssteuerung sowie die Perfektionierung der Organisation und des Kostenwesens.

Es gilt, die Mitarbeiter auf diese Themen auszurichten und überzeugend zu führen.

Ein fertigungs- und konstruktionserfahrener Dipl.-Ingenieur der in ähnlicher Position tätig ist, findet hier ein breites Aufgabenspektrum mit hohem konzeptionellem Anspruch.

Interessenten stehen zur ersten vertraulichen Kontaktaufnahme gerne Herr Jochen Kienbaum und Frau Claire Scollar unter der Rufnummer 0 22 61 / 70 31 48 zur Verfügung. Absolute Vertraulichkeit wird zugesichert.

Ihre schriftliche Bewerbung (tabellarischer Lebenslauf, Lichtbild, Zeugniskopien, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) senden Sie bitte unter der Kennziffer 862 380 an Postfach 10 05 52, 5270 Gummersbach 1.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Werkzeugbau und Stanzerei

Als Zulieferer für die Elektroindustrie sowie den Maschinen- und Apparatebau mit Sitz am Rande einer norddeutschen Großstadt, haben wir uns seit ca. 20 Jahren einen beträchtlichen Marktanteil gesichert. Qualität und Zuverlässigkeit bestimmen unseren Erfolg. Zum weiteren Ausbau des Betriebes und zur Entlastung des geschäftsführenden Gesellschafters suchen wir den

# Betriebsleiter

Seine Aufgabe umfaßt die verantwortliche Leitung des technischen Betriebes und dessen Weiterentwicklung. In zunehmendem Maße soll er auch die Vertretung des Geschäftsführers übernehmen.

Wir wünschen uns einen praxisorientierten Ingenieur grad. (Alter ca. 35-40 Jahre) mit unternehmerischen Ambitionen. Kenntnisse im Werkzeugbau, insbesondere von Schnittwerkzeugen, der Stanztechnik und Führungserfahrung setzen wir voraus. Ein solides Basiswissen im kaufmännischen Bereich wäre von erheblichem Vorteil.

Bei Eignung und Bewährung kann eine spätere Teilhaberschaft in Aussicht gestellt werden. Interessenten können sich zur Vorabinformation an die von uns beauftragten Berater, Herrn Fouquet und Herrn Groth, unter der Rufnummer 0 40 / 32 46 06 wenden.

Die Zusendung aussagefähiger Unterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Lichtbild, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) erbitten wir unter Kennziffer 790 118 an Ferdinandstr. 28-30, 2000 Hamburg 1.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York



## Markterschließung mit einem starken Partner

Nynäs Petroleum gehört zur Axel-Johnson-Gruppe, einem der größten schwedischen Industrieunternehmen. Wir verfügen über die zweitgrößte Lieferkapazität Europas für Naphthenegrundöle und nehmen die Spitzenstellung auf dem schwedischen Markt für Schmierstoffe ein. Wir bauen unsere internationalen Aktivitäten aus und wollen die Verantwortung für den gesamten deutschen Markt einem

# Vertriebsingenieur

übergeben, der mit der Qualität und der hohen Akzeptanz unserer Produkte seinen beruflichen Erfolg findet.

Wir erwarten einen kompetenten Chemieingenieur, Ingenieur der Verfahrenstechnik oder Diplom-Chemiker, der nach einem guten Hochschul-/Fachhochschulabschluß vorzugsweise bereits über einige Erfahrung im Vertrieb bzw. in qualifizierter Entwicklungsarbeit verfügt.

Seine Persönlichkeit sollte geprägt sein von dem Wunsch nach hoher Selbstständigkeit und dem Reiz, seinen Berufsweg von der erfolgreichen Bewältigung einer Aufbauarbeit bestimmen zu lassen.

Für vertiefende Informationen steht Ihnen unser Berater, Herr Zobel, unter der Rufnummer 0 40 / 32 46 06 zur Verfügung. Diskretion und die Berücksichtigung von Sperrvermerken werden zugesichert.

Interessierte Herren „um die 30“, die sich dieser Herausforderung gewachsen fühlen und über gute englische Sprachkenntnisse verfügen, bitten wir um Einsendung vollständiger Unterlagen unter Kennziffer 790112 an den von uns beauftragten Anzeigendienst unseres Beraters, Ferdinandstraße 28-30, 2000 Hamburg 1.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York

## Entwicklung auf den Sektoren Isolierlacke, Flußmittel für die Elektronik

Wir sind ein mittelständisches und auf unserem Spezialgebiet führendes Familienunternehmen mit Sitz in Nordrhein-Westfalen. Zukunftsorientierte Forschung und Produktentwicklung sowie zuverlässige Belieferung unserer Kunden im In- und Ausland sind Gründe unseres Erfolgs.

Um unsere Marktstellung abzusichern und weiter auszubauen, suchen wir den qualifizierten

# Leiter der Entwicklung

Die Position ist der Geschäftsleitung direkt unterstellt und zeigt folgende Schwerpunkte:

- ☐ Entwicklung und Realisation praxisnaher und zukunftsorientierter Produktideen
- ☐ Intensive Zusammenarbeit mit unserer Vertriebsorganisation in allen verfahrens- und anwendungstechnischen Fragen
- ☐ Qualitätskontrolle (Metallanalysen und chemische Analysen)

Sie sind Chemiker (Dipl.) oder Chemieingenieur (grad.) und haben bereits in vergleichbarer Position Erfahrungen sammeln und Ihre Qualifikation im Bereich Entwicklung unter Beweis stellen können. Im Hinblick auf Ihr Lebensalter haben wir keine spezifischen Erwartungen. Auch wenn Sie bisher im zweiten Glied standen, sollten Sie sich bewerben. Kenntnisse aus der Lackindustrie würden Ihnen Ihren Start wesentlich erleichtern.

Zur ersten vertraulichen Kontaktaufnahme stehen Ihnen unsere Berater, Herr Huber und Herr Graupner, unter der Rufnummer 0 22 61 / 70 31 48 zur Verfügung. Absolute Diskretion und die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir zu. Interessenten bitten wir um Einreichung ihrer schriftlichen Unterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Lichtbild, Zeugniskopien, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) unter der Kennziffer 862389 an Postfach 10 05 52, 5270 Gummersbach 1.

## Kienbaum Personalberatung

Gummersbach, Düsseldorf, Berlin, Bonn, Hamburg, Karlsruhe, Lörrach, München, Barcelona, Basel, Genf, Hilversum, Wien, Zürich, Buenos Aires, Mexiko City, São Paulo, San Francisco, New York



## Vertriebsprofi – EDV Datenerfassung

Wir sind ein deutscher EDV-Hersteller mit über 500 hochqualifizierten Mitarbeitern und Sitz in einer süddeutschen Universitätsstadt. Unsere der modernsten Technologie entsprechenden Produkte sind marktführend und zukunftsweisend. Für die weitere Expansion im Bereich der Datenerfassung und den zusätzlichen Aufbau unserer Vertriebsorganisation suchen wir erfolgreiche und erfahrene

### Vertriebsbeauftragte für Nordrhein-Westfalen

Sie verfügen über gründliche Fachkenntnisse und Verkaufserfahrung in unserer Branche. Kontaktstärke, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft führen Sie zum Erfolg. In Zusammenarbeit mit unserem Systemberater lösen Sie die Anwendungsprobleme unserer Kunden.

Interessiert Sie diese anspruchsvolle und weitgehend eigenverantwortliche sowie selbständige Tätigkeit? Unser hochinteressantes Angebot aus einem überdurchschnittlichen Fixeinkommen und einem Gesamteinkommen, das Sie durch Ihr persönliches Engagement bestimmen, wird Sie zufriedenstellen. Bitte bewerben Sie sich schriftlich über die von uns beauftragte S & V-Anzeigenagentur (Code CS 14), oder rufen Sie einfach Frau Steidl an, die Ihre Fragen im Vorfeld gerne beantwortet und die strikte Beachtung Ihrer Sperrvermerke sichert.

**Steinbach & Vollmer GmbH**  
Personalberatung

Neherstraße 1  
8000 München 80  
Tel. (089) 4705087  
Telex 05216445

Telefon  
(089)  
4705087

## Als Verkaufsleiter Außendienst in den Gebieten Nielsen 1, 2 und 3a die Außendienstmitarbeiter einsetzen, motivieren und selber davon profitieren . . .

... das können Sie in unserem Hause, einem mittelständischen Unternehmen der Konsumgüterindustrie.

Bei der zu bearbeitenden Zielgruppe handelt es sich um alle Betriebsformen des Lebensmittelhandels, des Kaufhausbereiches und anderer Großabnehmer.

Ihre Aufgabe wird es sein, mittels Führung und Motivierung des Außendienstes mit dazu beizutragen, unsere Verkaufsziele zu realisieren.

Um diesen Verkaufszielen gerecht werden zu können, sollten Sie auf überdurchschnittliche Verkaufserfolge zurückblicken können.

Wir geben aber auch einer befähigten Nachwuchskraft eine Chance.

Die Position ist ihrer Bedeutung entsprechend dotiert.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen (Lebenslauf, Lichtbild, Zeugnisse, Gehaltsvorstellungen etc.) an den von uns beauftragten Anzeigendienst unter dem

Kennwort: Nielsen 1, 2 und 3a.  
(Ihren Sperrvermerken tragen wir Rechnung)



**Dr. Fischhof + Grünwald**

Anzeigendienst GmbH  
Postfach 41 08 · 4030 Ratingen 4  
Telefon 0 21 02 / 1 92 62

## Interessiert es Sie, Synthesekautschuk und Polymere von hohem technischen Anspruch anwendungsberatend zu verkaufen?

Für diese sehr selbständige und reizvolle Aufgabe suchen wir zur Betreuung unserer Kunden im Bereich der Gummiindustrie einen sowohl technisch als auch kaufmännisch versierten Vertriebsingenieur Synthesekautschuk.

Wir sind die deutsche Verkaufs-GmbH einer international operierenden Chemiegruppe. Unsere Produkte zählen zu den Spezialitäten der Branche.

Wir bieten ein überdurchschnittliches Einkommen, zusätzliche Sozialleistungen und einen komfortablen Reisewagen, der auch privat genutzt werden kann.

Wir erwarten Erfahrung und Neigung zum Verkauf technisch anspruchsvoller Produkte und brauchbare Englischkenntnisse.

Für telefonische Vorabkündte stehen Ihnen unsere Herren Sammet oder Beck unter der Tel.-Nr. 0 21 01 / 1 30 71, BF Goodrich Chemical (Deutschland) GmbH, Gölitzer Straße 1, 4040 Neuss 1, zur Verfügung.

Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Lichtbild etc.) richten Sie bitte an unseren Anzeigendienst, der diese streng vertraulich behandeln wird, und zwar unter dem

Kennwort: Synthesekautschuk



**Dr. Fischhof + Grünwald**

Anzeigendienst GmbH  
Postfach 41 08 · 4030 Ratingen 4  
Telefon 0 21 02 / 1 92 62

## Zuverlässigkeit in der Leistung

Ist für uns oberstes Gesetz und damit haben wir jahrelang Kunden, zum Beispiel in der Markenartikel- und Mineralölindustrie sowie im Anlagentransport, gewinnen können. Man weiß von uns, daß wir – 200 Mitarbeiter, 38 Fernverkehrskonzessionen, verschiedene Speditionen- und Lagerstützpunkte – keineswegs zu den ganz Großen unserer Branche zählen. Man schätzt uns aber aufgrund unserer Zuverlässigkeit und Leistung. Zugehörig zu einem großen Konzern bieten sich zahlreiche Möglichkeiten zur Geschäftserweiterung. Der neue

## Geschäftsführer Spedition und Lager

wird neben seinem kaufmännischen Kollegen verantwortlich sein für den Vertrieb von Speditionen- und Lagerleistungen, Führung der Betriebe und die Weiterentwicklung des Dienstleistungsangebots. Er hat Sorge zu tragen für die

- Konsolidierung des vorhandenen Geschäfts
- Ausschöpfung noch nicht genutzter Möglichkeiten
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen.

Wir möchten diese Aufgabe einem Herrn übertragen

- im Alter zwischen Mitte 30 und Mitte 40
- der über zeitgemäßes Wissen in Transport, Lagerung und Umschlag verfügt
- dem disziplinarische Verantwortung nicht nur delegieren, sondern wirklich führen, schulen, motivieren bedeutet
- dem Rentabilitätsdenken und Wirtschaftlichkeitsanalysen zur Gewohnheit geworden sind.

Wenn Sie sich den geschilderten Aufgaben aufgrund Ihres Wissens und der erfolgreichen Tätigkeit in diesem Fach gewachsen fühlen und selbständig mit Sitz in einer norddeutschen Großstadt arbeiten möchten, sollten Sie in Verbindung mit uns treten. Die von uns beauftragte zur Diskretion verpflichtete Beratungsgesellschaft steht Ihnen bereits telefonisch zur Verfügung Samstag und Sonntag von 16.00 bis 20.00 Uhr, ansonsten täglich ab 8.00 Uhr (montags, dienstags, mittwochs bis 20.00 Uhr). Ihre schriftliche Bewerbung senden Sie bitte an die u. g. Anschrift.

**NICOLAI & PARTNER**  
Managementberatung GmbH

Taubenstraße 2 · 4000 Düsseldorf 30 · Tel. 02 11 / 49 90 73

## VIELE REDEN VOM FRIEDEN. WIR ARBEITEN FÜR IHN.



Volksbund Deutsche Kriegsgräberfürsorge e.V.  
Werner-Hilpert-Straße 2 · 3500 Kassel · Postscheckkonto Hannover 1033 60-301

## Dr.-Ing./Dipl.-Ing. Maschinen-, Schiff- oder Anlagenbau Entwicklungs- u. Projektleiter

Unser divisional gegliedertes Unternehmen mit Dienstsitz in einer norddeutschen Universitätsstadt ist bekannt durch seine technischen Entwicklungen überaus komplexer Systeme.

Für den Unternehmensbereich, der sich mit der Diversifikation befaßt, suchen wir einen im Projektmanagement erfahrenen Fachmann, der zunächst in der Definitionsphase als Leiter des Projektes die gesamte Entwicklung koordiniert, dann in der Bauphase als Projekt-Direktor ein technologisch und in seiner terminlichen Vernetzung außerordentlich schwieriges Programm durchsetzt.

Eingebunden in eine Matrix-Organisation, obliegt Ihnen die umfassende Projektverantwortung für die Systemintegration. Von Ihnen erwarten wir neue Produktideen; Prioritäten müssen gesetzt und kostenorientierte Entscheidungen gefällt werden. Am

wichtigsten ist neben Ihrer fachlichen Kompetenz Ihre Fähigkeit, qualifizierte Mitarbeiter zu führen und die Zusammenarbeit mit Auftraggebern, Zulieferern und Behörden zu koordinieren. Autorität ist genauso wichtig wie kooperativer Führungsstil.

Der Vertragsrahmen entspricht den hohen Anforderungen. Wenn Sie der gestandene Fachmann mit einschlägiger Management-Erfahrung auf dem Gebiet technologisch diffiziler Großprojekte sind und sich durch diese Herausforderung angesprochen fühlen, schreiben Sie bitte unserem Personalberater. Am besten gleich mit einer kompletten Bewerbung: Handschreiben, tabell. Lebenslauf, Foto, Zeugniskopien sowie Angabe von Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin. Selbstverständlich wird ein evtl. Sperrvermerk korrekt beachtet. Kennziffer: WVE 567.

*Sachteleben*

Personalberatung Dipl.-Psych. Fried. Sachteleben BDU  
43 Essen-Bredeney · Meisenburgstr. 45 · Telefon (02 01) 42 32 43

## Ruhrgebiet Oberbauleiter Hoch- und Ingenieurbau

Wir sind ein Großunternehmen der deutschen Bauindustrie und suchen für den Niederlassungsbereich Ruhrgebiet einen Diplom-Ingenieur (TU/FH) im Alter von 40 bis 45 Jahren mit langjähriger Berufserfahrung im Bereich des Ingenieurbaus und möglichst auch im schlüsselfertigen Bauen. Organisatorische Fähigkeiten, ausgeprägtes Kostendenken, Kontaktfreudigkeit und Führungsfähigkeiten sind weitere Voraussetzungen für diese Aufgabe. Direkt dem Niederlassungsleiter unterstellt, werden Sie die ergebnisverantwortliche Führung von Großbauvorhaben übernehmen.

Neben der Objektabwicklung sind vor allem Marktbeobachtung und Akquisition im öffentlichen und privaten Bereich von entscheidender Bedeutung. Zur Vereinbarung eines persönlichen Gespräches bitten wir um Zusendung Ihrer Bewerbung (Handschrift, tabellarischer Lebenslauf, Lichtbild, Angabe von Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin) an unseren Personalberater. Selbstverständlich wird ein Sperrvermerk korrekt beachtet. Falls Sie es wünschen, gibt der Berater Ihre Unterlagen erst nach einem Gespräch mit Ihnen an uns weiter. Kennziffer: WSO 571.

*Sachteleben*

Personalberatung Dipl.-Psych. Fried. Sachteleben BDU  
43 Essen-Bredeney · Meisenburgstr. 45 · Telefon (02 01) 42 32 43





15-18 UHR

## Sonntags-Auskunft

Wir sind eine bedeutende mittelständische, international tätige Unternehmensgruppe auf dem Gebiet der Herstellung von Primärpackmitteln wie Verschlüsse aus Gummi, Metall und Plastik. Unsere Kunden sind die chemisch-pharmazeutische Industrie. Eine expansive Vertriebspolitik, eine breit gefächerte Produktpalette mit hohem Qualitätsniveau sowie Privileg für Forschung und Entwicklung kennzeichnen uns in der Branche als internationaler Marktführer.

Im Rahmen der erweiterten Geschäftsleitung suchen wir den

## Manager Vertrieb und Marketing anspruchsvolle techn. Verbrauchsgüter

Ein erfahrener und erfolgreich tätiger Vertriebsleiter im Alter zwischen 35 und 45 Jahren in einem mittelgroßen Unternehmen für anspruchsvolle technische Verbrauchsgüter soll mit einem bewährten Mitarbeiterteam unseren Vertrieb verantwortlich übernehmen. Die Beherrschung moderner Marketing- und Vertriebsmethoden sowie Kenntnisse des internationalen Geschäftes setzen wir ebenso wie englische Sprachkenntnisse voraus. Französisch wäre darüber hinaus von Vorteil.

Wir erwarten eine dynamische und kreative Führungspersönlichkeit, die selbständig, strategisch und konzeptionell arbeitet, Mitarbeiter leistungsorientiert führt und motiviert sowie unternehmerisch denkt und handelt.

Ein Bewerber, der managen kann, erhält hier eine ausbaufähige und hochdotierte Position.

Weitere Informationen erteilt Ihnen die von uns beauftragte Personalberatungsgesellschaft, an die Sie sich auch schriftlich mit den üblichen Unterlagen unter Kennziffer 3411 wenden können. Ihre Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

**Ernst H. Dahlke & Partner GmbH**

Personelle Beratung · Personalanzeigen · Unternehmensberatung  
Kapellstraße 29 · 4000 Düsseldorf 30 · Telefon 0211/49 41 65/66

Düsseldorf · London · Wien · Zürich



15-18 UHR

## Sonntags-Auskunft

Wir sind ein bedeutendes mittelständisches Unternehmen auf dem Sektor der spanlosen Metallverarbeitung.

Unsere technisch hochwertigen in Einzel- und Kleinserienfertigung hergestellten Produkte stellen Problemstellungen unseres leistungsfähigen Kundenkreises dar.

Wir suchen den Nachfolger des aus Altersgründen ausscheidenden

## Betriebsleiters spanlose Verformung

Ihre Aufgabe umfaßt schwerpunktmäßig die verantwortungsvolle Führung der Fertigungstechnik, der Fertigungssteuerung und der gesamten Logistik.

Neben einem guten Durchsetzungsvermögen besitzen Sie die Fähigkeit, Mitarbeiter zielgerecht zu führen und zu motivieren. Sie sollten über eine vergleichbare Erfahrung in der spanlosen Verformung sowie über eine fundierte technische Ausbildung (ing. grad.) verfügen.

Wir erwarten von Ihnen Flexibilität und Dynamik, insbesondere gegenüber Neuerungen sowie die Bereitschaft zur Fortbildung. Interessenten, die bisher in zweiter Linie gestanden haben, geben wir eine reelle Chance.

Weitere Informationen gibt Ihnen die von uns beauftragte Personalberatungsgesellschaft; Sie können sich jedoch auch schriftlich mit den üblichen Unterlagen unter Kennziffer 3429 bewerben. Ihre Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

**Ernst H. Dahlke & Partner GmbH**

Personelle Beratung · Personalanzeigen · Unternehmensberatung  
Kapellstraße 29 · 4000 Düsseldorf 30 · Telefon 0211/49 41 65/66

Düsseldorf · London · Wien · Zürich



15-18 UHR

## Sonntags-Auskunft

Wir sind die Tochtergesellschaft einer namhaften deutschen Unternehmensgruppe und befassen uns mit der bedarfsbezogenen Planung, Konstruktion und Fertigung von Anlagen zur dimensionellen Bauteilprüfung und zur funktionellen Prüfung von Baugruppen bzw. kompletten Aggregaten. Abnehmer im In- und Ausland sind vor allem die Automobilindustrie, der Maschinenbau sowie die Luft- und Raumfahrt.

Für den weiteren Ausbau der Gruppe Prüf- und Versuchsanlagen suchen wir einen berufserfahrenen

## Planungs-Ingenieur

- insbesondere die Anwendungsgebiete
- subsonische, transsonische und supersonische Windkanäle
- Prüfstände für Wellen- und Strahltriebwerke
- Prüfstände für Gemischtaufbereitungssysteme

bearbeiten soll.

Das Aufgabengebiet umfaßt den Entwurf von Systemkonzeptionen, die Angebotsbearbeitung und Auftragsabwicklung sowie die Herstellungs- und Montageüberwachung einschließlich Inbetriebnahme.

Wir suchen einen kreativen und engagierten Ingenieur der Fachrichtung Maschinenbau oder Luftfahrttechnik, der fundierte Kenntnisse im Triebwerksbau mit den Schwerpunkten Aerodynamik und Thermodynamik besitzt. Die Bereitschaft zur Teamarbeit sowie englische, eventuell auch französische Sprachkenntnisse runden das Bild ab.

Weitere Informationen gibt Ihnen der von uns beauftragte Personal-Anzeigendienst; Sie können sich jedoch auch schriftlich mit den üblichen Unterlagen unter Kennziffer 3425 an ihn wenden. Ihre Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

**Ernst H. Dahlke & Partner GmbH**

Personelle Beratung · Personalanzeigen · Unternehmensberatung  
Kapellstraße 29 · 4000 Düsseldorf 30 · Telefon 0211/49 41 65/66

Düsseldorf · London · Wien · Zürich



15-18 UHR

## Sonntags-Auskunft

Wir sind ein bedeutendes mittelständisches Unternehmen der spanlosen Metallverarbeitung. Unsere in Auftragsfertigung erstellten Produkte sind für die Bauwirtschaft - technisches Ausbaugewerbe - bestimmt.

Für den mittelfristig in Ruhestand tretenden Stelleninhaber suchen wir den Nachfolger als

## zukünftigen Verkaufsleiter Bauausrüstungsgüter

Ihre Aufgabe umfaßt die Planung, Leitung und Kontrolle sämtlicher Verkaufsaktivitäten. Des beinhaltet neben der Auftragsabwicklung insbesondere die Verstärkung des akquisitorischen Potentials, die Führung und Motivation der Mitarbeiter sowie eine systematische Gestaltung der Vertriebspolitik.

Sie passen am besten zu uns, wenn Sie über Erfahrungen im Investitionsgüterverkauf an und über Architekten, Ingenieure, Baufirmen, staatliche Baubehörden, industrielle Einkäufer und Metallbauer-Handwerksbetriebe verfügen.

Eine technische Ausbildung als graduerter oder diplomierter Ingenieur sowie Verkaufserfahrung sind Voraussetzungen für diese Aufgabe.

Darüber hinaus sollten Sie Flexibilität, Dynamik und unternehmerische Initiative besitzen. Ausbaufähige Englischkenntnisse sollten vorhanden sein.

Interessenten, die bisher in zweiter Linie gestanden haben, geben wir eine reelle Chance.

Weitere Informationen gibt Ihnen die von uns beauftragte Personalberatungsgesellschaft; Sie können sich jedoch auch schriftlich mit den üblichen Unterlagen unter Kennziffer 3407 bewerben. Ihre Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

**Ernst H. Dahlke & Partner GmbH**

Personelle Beratung · Personalanzeigen · Unternehmensberatung  
Kapellstraße 29 · 4000 Düsseldorf 30 · Telefon 0211/49 41 65/66

Düsseldorf · London · Wien · Zürich



15-18 UHR

## Sonntags-Auskunft

Wir sind ein mittelständisches, weltweit tätiges Unternehmen und Hersteller von Stahlrohrrohren und Sondermaschinen. Umfassendes Know-how, hohe Leistungskraft und große Flexibilität zeichnen uns aus.

Wir suchen, der Geschäftsleitung direkt unterstellt, für die

## techn. Gesamtleitung Stahlrohre/Sondermaschinen

einen Ingenieur des Maschinenbaues im Alter zwischen 35-50 Jahren. Er soll den gesamten technischen Bereich einschließlich TB, AV, Instandhaltung und Sondermaschinenbau für die eigene Fertigung mit ca. 130 Mitarbeitern verantwortlich führen. Fundierte Führungserfahrung in einem vergleichbaren Unternehmen - Ideal Stahlrohrfertigung - sowie englische Sprachkenntnisse setzen wir voraus.

Wir erwarten eine integre, durchsetzungsstarke Persönlichkeit, die Mitarbeiter leistungsorientiert führen kann, unternehmerisch handelt sowie der Technik verbunden geliebt ist. Die Bereitschaft, bei Bedarf die Ärmel hochzukrempeln, um sich um Details vor Ort zu kümmern, ergänzen das Bild.

Es erwartet Sie eine sehr selbständige und dementsprechend gut dotierte Position.

Weitere Informationen erteilt Ihnen die von uns beauftragte Personalberatungsgesellschaft, an die Sie sich auch schriftlich mit den üblichen Unterlagen unter Kennziffer 3403 wenden können. Ihre Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

**Ernst H. Dahlke & Partner GmbH**

Personelle Beratung · Personalanzeigen · Unternehmensberatung  
Kapellstraße 29 · 4000 Düsseldorf 30 · Telefon 0211/49 41 65/66

Düsseldorf · London · Wien · Zürich



# Journalist(in)

Engagement für die Energiewirtschaft

Bedeutendes Unternehmen der Energiewirtschaft sucht für seine Hauptverwaltung in Hamburg einen erfahrenen Journalisten(in) für die Bereiche Fachpresse, Hauszeitung und technische Information.

Die Tätigkeit erfordert die Bereitschaft, sich schnell in technisch-wissenschaftliche Themen einzuarbeiten und diese kurz und prägnant in allgemeinverständlicher Form darzustellen. Selbst recherchierte und in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen des Hauses ermittelte Informationen sollen in druckreife Artikel für Mitarbeiter und Kunden beziehungsweise in aussagestarke Pressenotizen umgesetzt werden.

Mehrjährige Erfahrungen in der Redaktion einer Tageszeitung oder Fachzeitschrift, perfekte Beherrschung des journalistischen Handwerkszeugs und der Techniken zur

Herstellung von Druckerzeugnissen (vom Layout bis zur Drucklegung) sowie gute Englischkenntnisse sind Voraussetzung zur Bewältigung dieser verantwortungsvollen Aufgabe.

Geboten werden ein der Tätigkeit entsprechendes Gehalt, sehr gute Arbeitsbedingungen und die überdurchschnittlichen Sozialleistungen einer internationalen Gesellschaft.

Wenn Sie dieser Aufgabe gewachsen sind und die Voraussetzungen erfüllen, schreiben Sie möglichst bald mit den erforderlichen Unterlagen an die von uns beauftragte Unternehmensberatung, z. H. Herrn Joachim Rokitta, der auch für erste telefonische Kontaktaufnahme zur Verfügung steht. Sperrvermerke berücksichtigt und eine absolut vertrauliche Behandlung Ihres Interesses garantiert. Kennziffer HW 852.

**PA Management Consultants GmbH**

Alstertor 14, 2000 Hamburg 1, Abt. Personalberatung, Tel. 040/3317 95



Ein Unternehmen der PA International

genie

WK

litthaus G

Büchen-B

15-18 UHR

15-18 UHR

15-18 UHR

15-18 UHR

15-18 UHR

Als konzernunabhängiges Unternehmen der metallverarbeitenden Industrie fertigen wir mit mehreren tausend Beschäftigten in fünf Werken Großserienteile. Mit unseren Produkten gehören wir zu den führenden Anbietern Europas. Unsere umfassende Produktpalette zeichnet sich durch wegweisendes technisches Know-how und absolute Zuverlässigkeit aus. Im Verantwortungsbereich des kaufmännischen Geschäftsführers befindet sich die Materialwirtschaft, die mit etwa 50 Mitarbeitern ein jährliches Einkaufsvolumen von ca. DM 150 Mio. bewältigt. Als

## Chef Materialwirtschaft

erwarten wir von Ihnen hohe Kompetenz im Einkauf von Fertigungsmaterial, Hilfsstoffen und Investitionsgütern. Beschaffungsmarktforschung und Wertanalyse sollten Ihnen als Instrumente vertraut sein. Sie sollten nicht nur für eine reibungslose Versorgung aller Werke Sorge tragen, sondern in starkem Maße auch konzeptionell und realisierend tätig werden bei der kontinuierlichen Verbesserung unserer logistischen Leistung. Die unternehmerische Gedankenrichtung der geringen Lagerhaltung bei stetiger Versorgungsbereitschaft, der verstärkte Einsatz moderner Lagertechnik, Korrekturen in der Zusammenarbeit zwischen den Einkaufsabteilungen der Werke und der Hauptabteilung Materialwirtschaft sowie zwischen Materialwirtschaft und Fertigung werden Aufgaben sein, mit denen Sie sich vorrangig zu befassen haben.

Wir werden Ihnen sicherlich eine gewisse Zeit der Einarbeitung in unsere branchen- und firmenspezifischen Belange zubilligen; schließlich aber verlangen wir einen integren, konsequenten und zielstrebigem Verhandler, der gewohnt ist, aufgrund höchstem technischen und kaufmännischen Sachverstand vor Mitarbeitern, Anfordern aus den Werken und Lieferanten Akzeptanz zu finden.

Qualifizierte Bewerber, die aus eigener Tätigkeit die verschiedenen Aufgaben der Materialwirtschaft kennengelernt haben und bereits seit mehreren Jahren in der zentralen Führungsverantwortung stehen, sollten, um die Vorteile der Einkaufsmöglichkeiten im Ausland zu nutzen, mindestens eine Fremdsprache verhandlungsfähig beherrschen.

Nutzen Sie die Bereitschaft der von uns beauftragten und zur Diskretion verpflichteten Beratungsgesellschaft zu einem ersten unverbindlichen Informationsaustausch. Dies ist bereits möglich telefonisch Samstag und Sonntag von 16.00 bis 20.00 Uhr sowie täglich ab 8.00 Uhr (montags, dienstags, mittwochs bis 20.00 Uhr). Ihre schriftliche Bewerbung adressieren Sie bitte an die nebenstehende Anschrift.

**NICOLAI & PARTNER**  
Managementberatung GmbH  
Taubenstraße 2 4000 Düsseldorf 30 Tel. 02 11 / 49 90 73

Wir sind ein älteres Familienunternehmen (ca. 340 Mitarbeiter) der kunststoff- und metallverarbeitenden Industrie in NRW und produzieren in zwei Werken Kunststoff- und Metallteile als Zulieferer für verschiedene Branchen.

Wir suchen zum frühestmöglichen Termin den

## Leiter Verkauf/Marketing

Der Aufgabenbereich umfaßt die Erschließung neuer Branchen und Märkte, Schaffung eigener Produkte, Vergrößerung unseres Marktanteils und alle Verkaufsaktivitäten vom Angebot bis zum Abschluß. Die Hauptaufgabe besteht in der Erarbeitung und Realisierung eines Marketingkonzeptes einschließlich der Verantwortung für alle Teilaktivitäten wie Marktanalysen, Entwicklung von Konzeptionen und Strategien sowie der Impulsgebung für unsere beiden Unternehmen. Die Position ist der Geschäftsleitung direkt unterstellt und wird mit Prokura ausgestattet.

Wir bevorzugen Bewerber im Alter bis zu 45 Jahren, die über eine fundierte Ausbildung und mehrjährige Praxis verfügen. Gute englische (und möglichst auch französische) Sprachkenntnisse sowie technische Grundkenntnisse sind ebenso Voraussetzung wie Führungsqualifikation, Verhandlungsgeschick und Kontaktfähigkeit bei entsprechendem repräsentativen Auftreten.

Sitz des Unternehmens ist eine Stadt mit 100 000 Einwohnern, allen Schulen und hohem Freizeitwert.

Bitte senden Sie Ihre aussagefähige Bewerbung mit handgeschriebenem Lebenslauf, Lichtbild, Zeugniskopien, Gehaltswünschen und möglichem Eintrittstermin unter Angabe der Kennziffer 4962 an die von uns beauftragte Personalberatung, die Ihre Unterlagen streng vertraulich behandelt und Sperrvermerke berücksichtigt wird.

**PS 4000**

PS 4000 Personal-Service Düsseldorf GmbH, Personalberatung  
Goltzstraße 22, 4000 Düsseldorf 1, Telefon (02 11) 36 50 41

### Berufliche Perspektive im Personalwesen

Unser Unternehmen hat mehr als 10 000 Mitarbeiter und eine breite Produktpalette. Es ist führend in der Branche. Eine moderne und effektive Personalarbeit trägt den Erfolg des Unternehmens. Als künftiger

## ASSISTENT

des Vorstandsbereiches  
- Personal -

sollten Sie ein Hochschulstudium absolviert und möglichst erste Berufserfahrungen im Personalwesen gesammelt haben.

Von der Ausbildung her sind Sie ein junger Diplom-Kaufmann bzw. -Volkswirt, Diplom-Wirtschaftsingenieur oder Volljurist.

Personalarbeit erfordert vor allem persönliche Ausstrahlung, Begabung und Engagement. Eigenschaften, die für eine erfolgreiche Tätigkeit in unserem Unternehmen unverzichtbar sind.

Den Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit bilden allgemeine Assistenzaufgaben, Grundsatzfragen der Personal- und Sozialpolitik und Sonderaufgaben.

Wenn Sie über eine ausgeprägte Neigung zur Personalarbeit verfügen und bereit sind, sich über das übliche Maß hinaus einzusetzen, würden wir Sie gerne kennenlernen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Kennziffer 83/535 an



**PERSONAL-ANZEIGEN  
DR. WITT**  
KAISERSTRASSE 17 · POSTFACH 10 09 63  
5270 GUMMERSBACH 1

## Rechte Hand des Geschäftsführers

Wir sind ein wachsendes Großunternehmen der Konsumgüterindustrie in Nordrhein-Westfalen, über 500 Mio. Umsatz. Zur Entlastung eines unserer Geschäftsführer, zu dessen Verantwortung Unternehmensentwicklung und Beteiligungsgesellschaften gehören, suchen wir eine etwa 40 Jahre alte

## unternehmerisch geprägte Persönlichkeit

Das Aufgabengebiet ist weit gespannt. Neben der Hilfe im Tagesgeschäft warten auf den Bewerber Aufgaben in eigener Verantwortung: z. B. Planen von Entwicklungsvorhaben vom Marktstudium bis zur Sicherung der Rohstoffe, die Betreuung bestimmter Beteiligungen, die Verwaltung des Forschungsbudgets.

Von der ursprünglichen Ausbildung her käme ein stark technisch ausgerichteter Diplom-Kaufmann oder ein Diplom-Wirtschaftsingenieur, möglichst Fachrichtung Verfahrenstechnik, oder ein Diplom-Chemiker mit Praxis im Produktmanagement unseren Vorstellungen am nächsten. Allerdings erscheint uns Erfahrung in vergleichbarer leitender Position als wichtigste Voraussetzung.

Ohne Frage stellt die Aufgabe hohe Anforderungen an seine Loyalität und Durchhaltkraft, an seinen Einfallsreichtum und sein diplomatisches Geschick. Englische und französische Sprachkenntnisse sind erforderlich. Wichtig ist die Bereitschaft, sich einer Aufgabe zu verschreiben und Freude an gemeinsamer Leistung zu empfinden. Ein tüchtiges Sekretariat und kooperationsfreudige Kollegen werden ihm helfen, die Arbeit zu meistern.

Bitte bewerben Sie sich mit Foto, tabellarischem Lebenslauf, lückenlosen Tätigkeitsnachweisen und einem Handschreiben (frühester Eintrittstag, Verdienstvorstellung, Wohnungsbedarf) über die für vertrauliche Behandlung bürgende, unter 02 61 - 3 86 06 zu weiteren Auskünften bereite

**Personalberatung Hans Herbert Hoyerermann**  
Mainzer Straße 61 - 5400 Koblenz 1

Wir sind ein bekanntes westdeutsches Unternehmen mit über 1000 Beschäftigten in verschiedenen Betriebsstätten. Wir suchen den

## Generalbevollmächtigten Personal und Sozialwesen

der dieses entscheidende Gebiet konzeptionell durchdringt und unternehmerisch verantwortet. Daher wird dieser Herr über die normale Personalarbeit hinaus die Firmenpolitik mit formen. Wir sehen unser Unternehmen als lebenden Organismus und möchten, daß unsere Mitarbeiter seine Entwicklung mitbewirken.

Unser Generalbevollmächtigter brauchte Wissen und Weisheit, Geschick und Geduld. Er müßte uns auch in Verbänden vertreten und qualifizierten Verhandlungspartnern in Überzeugung, Intelligenz und Standkraft gewachsen sein. Außer solchem Können muß er Idealismus und Liebe zur Sache mitbringen, nur dann wird er die schwierige Aufgabe meistern.

Wir besetzen hier eine Schlüsselposition im Hinblick auf die Zukunft unseres Hauses. Herren mit unternehmerischer Bewährung - am besten zwischen Vierzig und Fünfzig - dürften die Voraussetzungen eher erfüllen als z. B. Persönlichkeiten, die in Konzernen geprägt worden sind.

Wir bitten um Kontaktaufnahme über

**Personalberater Dipl.-Psych. Hermann Fischer**  
Zum Steinberg 47, 6900 Heidelberg, Tel. 0 62 21 / 48 00 96

Wir suchen zu sofort oder später  
**1 erfahrenen Bauingenieur als Bauleiter**  
für den Straßen- u. Kanalsbau

**1 erfahrenen Bauingenieur**  
der neben Bauleitungsaufgaben im Straßen- u. Ing.-Bau die Kalottenunterstützt.

Die Aufgaben erfordern Durchsetzungsvermögen und Einsatzbereitschaft. Ihr Verdienst wächst mit dem Erfolg. Wir erbitten Ihre ausführliche Bewerbung an:

**Jobann Böling - Messing**  
Hoch-Tief- u. Ing.-Bau  
Auf der Kirchweide 1  
4292 Rhede  
Tel.: 0 28 72 / 10 61 / 62

Wir bieten äußerst interessante, künftige u. erfolgliche Tätigkeit.

**DM 5000,-**

so nebenbei, kein Außendienst. Kautions erf. Chiffre U 48 17 WE Verlag, Postf. 10 08 64, 4300 Es

Wir suchen

**1 Techniker**  
oder techn. einsetzbaren Mann, der neben der Kontrolle der Einteilung der Reparaturarbeiten (Bauhof-Verwaltung) die Abrechnung und Disposition der Maschine und Geräte übernimmt. Die Aufgabe erfordert Flexibilität und Durchsetzungsvermögen. Wir erbitten Ihre ausführliche Bewerbung an:

**Jobann Böling-Messing**  
Hoch-Tief- u. Ing.-Bau  
Auf der Kirchweide 1  
4292 Rhede  
Tel. 0 28 72 / 10 61 / 62

در کذا علی التمهیل

## Planung, Steuerung und Kontrolle / Maschinenbau

Unser Klient mit Sitz in einer süddeutschen Großstadt ist ein führendes Unternehmen im Maschinen- und Anlagenbau mit breitem Produktionsprogramm. Mehr als 4000 Mitarbeiter erarbeiten in mehreren Produktions- und Vertriebsgesellschaften weltweit einen Umsatz von über 700 Mio. DM. Mit dem Geschäftsumfang sind auch die Aufgaben im kaufmännischen Bereich gewachsen. Zur Verbesserung der Vorausschau und Transparenz soll das weltweite Planungs- und Kontrollsystem zu einem leistungsfähigen Steuerungsinstrument für den Vorstand weiter ausgebaut werden. Für diese Aufgabe suchen wir den unternehmerisch denkenden

# CHEF-CONTROLLER

Als anerkannter Gesprächspartner des Vorstands sowie der operativen Bereiche ist er von Beginn an in den Planungsprozeß eingeschaltet. Mit einem kleinen Stab qualifizierter Mitarbeiter obliegen ihm die Erarbeitung von Teilplänen sowie deren Zusammenfassung, die laufende Analyse der Ergebnisse und Abweichungen, die entsprechende Maßnahmensteuerung sowie die Vorschau für das Geschäftsjahr und einen mittelfristigen Planungszeitraum. Verlustquellenanalyse und Projektcontrolling sind weitere Aufgabengebiete, aus deren Bearbeitung Anregungen für die Verbesserung der Wirtschaftlichkeit der Unternehmenseinheit erarbeitet werden; die Tochtergesellschaften sind in diesen Planungs- und Kontrollzyklus voll mit einzubeziehen.

Diese dem Vorstand direkt unterstellte Aufgabe erfordert einen erstklassig ausgebildeten, breit angelegten Controlling-Fachmann mit Erfahrungsschwerpunkten in mittleren Investitionsgüter-Unternehmen;

Maschinenbau-Kenntnisse wären ein zusätzlicher Vorteil. Entsprechend hoch sind auch die Anforderungen an das Persönlichkeitsniveau, wobei die Beherrschung der Methodik und Kenntnis moderner betriebswirtschaftlicher Verfahren selbstverständliche Voraussetzungen sind. Verbindlichkeit und Durchsetzungsstärke sind ebenso unerlässlich wie eine enge, kooperative Zusammenarbeit mit den Bereichen Rechnungswesen, Betriebswirtschaft und EDV. Die Position ist **erstklassig ausgestattet!** Wenn Sie jetzt auch finanziell den entscheidenden Schritt nach vorn machen wollen, bitten wir um Ihre aussagefähige Bewerbung mit tabellarischem Lebenslauf, Lichtbild, Zeugniskopien sowie Angaben zu Einkommenserwartung und Verfügbarkeit unter der Kennziffer 1111 W. Herr Dr. L. Heimeier in Sindelfingen bürgt für Diskretion nach allen Seiten und die Berücksichtigung aller Sperrvermerke.

## BAUMGARTNER & PARTNER

Unternehmensberatung BDU · 7032 Sindelfingen · Postfach 320 · Bahnhofstraße 14 · Tel. 070 31/8 20 01 und 8 80 01  
D 4000 Düsseldorf · Königsallee 52 · Tel. 0211/32 50 98-99 D 2000 Hamburg 36 · Neuer Wall 38 · Tel. 040/36 77 37-38

## Unternehmensberatung

Wir - BAUMGARTNER & PARTNER GMBH - gehören zu den führenden Managementberatern im Bundesgebiet, auch mit Aktivitäten im europäischen Ausland. Wir entwickeln für Mittel- und Großunternehmen Unternehmensstrategien, Marketing- und Vertriebskonzeptionen, Aufbau- und Ablauforganisationen, Controlling- und Logistiksysteme und sind eine der drei großen Personalberatungen. Wir suchen für unseren Fachbereich

# MARKETING

## Konsumgüterindustrie

einen Mitarbeiter in eine führende Position, der aus der Markenartikel- oder Konsumgüterindustrie (langlebige Konsumgüter) oder aus einer führenden Unternehmensberatung kommt. Er muß fähig sein, Marketing- und Vertriebskonzeptionen für unterschiedliche Unternehmensgrößen zu entwickeln, und er muß interessiert sein, im Laufe der Zeit auch an der Entwicklung von Unternehmensstrategien mitzuarbeiten. Ferner: Wir legen größten Wert auf die Fähigkeit, erarbeitete Konzeptionen - zusammen mit unseren Auftraggebern - in die Praxis umzusetzen. Dazu ist neben der Fachkenntnis auch eine entsprechende Persönlichkeit mit geschicktem Durchsetzungsvermögen notwendig. Das ist eine Aufgabe für einen Wirtschaftswissenschaftler zwischen 30 und 35, mit guten englischen (und möglichst auch französischen) Sprachkenntnissen, den die Entfaltungsmöglichkeiten in einer Unternehmensberatung besonders interessieren.

Wenn Sie eine solche Aufgabe mit entsprechender Verantwortung übernehmen wollen, bitten wir um Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angaben über Ihre Einkommenserwartung und frühestem Eintrittstermin. Telefonische Vorinformationen erhalten Sie durch Herrn Baumgartner (privat auch unter 0 71 52 / 4 79 68 oder über Herrn Dr. L. Heimeier.

## BAUMGARTNER & PARTNER

Unternehmensberatung BDU · 7032 Sindelfingen · Postfach 320 · Bahnhofstraße 14 · Tel. 070 31/8 20 01 und 8 80 01  
D 4000 Düsseldorf · Königsallee 52 · Tel. 0211/32 50 98-99 D 2000 Hamburg 36 · Neuer Wall 38 · Tel. 040/36 77 37-38

## Vertriebsmanagement mit Perspektive

Als ein führendes deutsches Unternehmen der Metallindustrie mit ca. 500 Mitarbeitern und Sitz im Zentrum von Nordrhein-Westfalen produzieren und vertreiben wir qualitativ hochwertige Montage-Werkzeuge. Für einen noch jungen, aber sehr rasch expandierenden Absatzmarkt im Inland suchen wir zum weiteren gezielten Ausbau einen qualifizierten

# VERTRIEBSLEITER

## Werkstatt- und Reparaturbereich

Eindeutiger Schwerpunkt seiner Aufgabe ist zunächst die Erarbeitung einer marktgerechten Vertriebsstrategie in Bezug auf die entsprechende Händlerorganisation sowie die anschließende Umsetzung und konkrete Realisierung der Konzeption im Markt. Danach sollte sich der Gesuchte schrittweise in unsere vielseitige Vertriebsorganisation einarbeiten, auf die Führung und Steuerung des Außendienstes entscheidenden Einfluß nehmen und an der Absatz- und Umsatzplanung mitwirken. Nicht zuletzt wird er als Repräsentant des Unternehmens bei unseren Händlern und auf Messen durch fachliches und persönliches Format überzeugen müssen.

Dies ist eine Aufgabe für eine echte Verkäuferpersönlichkeit mit fundierten Erfahrungen im Verkauf und einem Gespür für den Markt und das Machbare. Der ideale Bewerber, 30-40 Jahre alt, kennt den Bereich Werkstattausstattungen oder Werkzeuge, Teile und Zubehörartikel dieser Branche. An persönlichen Eigenschaften setzen wir konzeptionelles Denken, Standfestigkeit und Überzeugungskraft voraus. Dem Gesamtvertriebsleiter Inland unterstellt, sollten Sie bei Bewährung dessen Position zu einem späteren Zeitpunkt übernehmen können.

Wenn Sie an dieser umfassenden Aufgabe interessiert sind, bitten wir um Ihre aussagefähige Bewerbung mit tabell. Lebenslauf, Lichtbild, Zeugniskopien sowie Angabe zu Einkommensvorstellung und Verfügbarkeit unter der Kennziffer 2210 W an die von uns beauftragte Unternehmensberatung. Herr Dr. H.-P. Grasmann in Sindelfingen bürgt für die gebotene Vertraulichkeit nach allen Seiten und steht Ihnen für telefonische Vorinformationen zur Verfügung.

## BAUMGARTNER & PARTNER

Unternehmensberatung BDU · 7032 Sindelfingen · Postfach 320 · Bahnhofstraße 14 · Tel. 070 31/8 20 01 und 8 80 01  
D 4000 Düsseldorf · Königsallee 52 · Tel. 0211/32 50 98-99 D 2000 Hamburg 36 · Neuer Wall 38 · Tel. 040/36 77 37-38



### Expansiv in die Zukunft

Wir sind ein mittelständisches, marketingorientiertes Dienstleistungsunternehmen. Als Marktführer sind wir finanziell gut fundiert, wirtschaftlich gesund und genießen hinsichtlich technischem Standard und Qualität unserer Dienstleistung überdurchschnittliche Geltung. Um die Marktposition in der Bundesrepublik Deutschland zu festigen und weiter auszubauen, suchen wir den

## Leiter des Vertriebes

- In enger Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer ist er verantwortlich für die
- Koordination sämtlicher Vertriebsaktivitäten
- Weiterentwicklung unserer Marktstrategie
- Realisierung unserer ehrgeizigen Umsatzziele
- Führung unserer Niederlassungen im gesamten Bundesgebiet.

Voraussetzungen für diese Position sind langjährige Vertriebs Erfahrung, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen, Führungs- und Organisationstalent mit technischem Verständnis, ein hohes Maß an Initiative und Einsatzbereitschaft und ein Alter, das zu unserem jungen Team paßt.

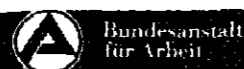
Unsere Zentrale befindet sich in Nordrhein-Westfalen. Die finanzielle Ausstattung ist Ihren Leistungen entsprechend angepaßt; ein Firmenwagen der gehobenen Klasse wird gestellt.

Wenn Sie die Voraussetzungen erfüllen und in unserem Angebot Ihre Chance für eine Lebensaufgabe sehen, bitten wir um Kontaktaufnahme über unsere Berater, die für Vertraulichkeit bürgen und Ihre Sperrvermerke strikt beachten werden.

Konrad Tack Telefon 06 11 / 71 11-217  
Elisabeth Gremmlspacher Telefon 06 11 / 71 11-215

## Zentralstelle für Arbeitsvermittlung

Inlandsabteilung - Bereich Führungskräfte  
Feuerbachstraße 42-46 · 6000 Frankfurt/M. · Telefon 06 11 / 7 11 11 · Telex 04 11632



## Naturwissenschaftler für Fachverlag

Wir sind ein bedeutender naturwissenschaftlicher Verlag mit einem anspruchsvollen und umfangreichen Buch- und Zeitschriftenprogramm. Unser Unternehmen ist wirtschaftlich gesund und expansiv. Der Firmensitz ist in einer attraktiven südwestdeutschen Stadt. Im Zuge der Neustrukturierung suchen wir erstmals den der Geschäftsführung unmittelbar unterstellten

### Leiter(in)

# WISSENSCH. INFORMATION

In enger Kooperation mit den wissenschaftlichen Fakultäten und Redaktionen obliegt ihm die laufende Beobachtung von Produktzyklen und -inhalten sowie die kreative Reaktion auf Marktveränderungen. Zusammen mit der Verkaufsförderung und Grafik ist er verantwortlich für die inhaltliche und formale Gestaltung aller Werbemittel und Informationen für die Produkte und Dienstleistungen unseres Hauses, die produkt- und zielorientierte Streuung der Werbemittel einschl. PR. Einen kleinen Stab qualifizierter Mitarbeiter kann er kooperativ-zielgerichtet steuern.

Diese anspruchsvolle Marketing-Aufgabe erfordert einen breit und interdisziplinär ausgerichteten Naturwissenschaftler, der ein hohes Maß an Kreativität mit der Fähigkeit zu ausdauernder systematischer Detailarbeit verbindet. Unabdingbar ist ein überdurchschnittliches sprachliches Stillegefühl, um wissenschaftliche Informationen aufzubereiten und lesbar zu machen. Zusätzlich werden sehr gute, im Rahmen eines längeren Auslandsaufenthaltes erworbene Englischkenntnisse vorausgesetzt. „Unser Mann“ (auch eine entsprechend vorbereitete Dame hat gute Chancen) verbindet Kontaktfreude, Kooperationsbereitschaft und Kreativität mit Systematik und klarem Führungstalent.

Wenn Sie - Ende 20 bis Mitte 30 - die genannten Voraussetzungen erfüllen und in dieser gut ausgestatteten Aufgabe eine Herausforderung sehen, bitten wir um Ihre aussagefähige Bewerbung mit tabell. Lebenslauf, Zeugniskopien, Lichtbild sowie Angaben zur Einkommensvorstellung und terminlichen Verfügbarkeit unter der Kennziffer 3210 W an die beauftragte Unternehmensberatung. Herr S. Beer in Sindelfingen steht Ihnen gerne für telefonische Vorinformationen zur Verfügung und bürgt für Diskretion nach allen Seiten.

## BAUMGARTNER & PARTNER

Unternehmensberatung BDU · 7032 Sindelfingen · Postfach 320 · Bahnhofstraße 14 · Tel. 070 31/8 20 01 und 8 80 01  
D 4000 Düsseldorf · Königsallee 52 · Tel. 0211/32 50 98-99 D 2000 Hamburg 36 · Neuer Wall 38 · Tel. 040/36 77 37-38

McKinsey berät seit 1925 die Führungsspitzen bedeutender Unternehmen. Inzwischen mit 1.500 Mitarbeitern weltweit. Auch in Deutschland seit 15 Jahren und mit steigendem Erfolg. Hier gehören unsere Klienten vorwiegend zu den 200 größten Industrie- und Handelsunternehmen, Banken und Versicherungen.

Wir suchen Berater für unser Büro in Hamburg zum weiteren Ausbau unserer Tätigkeit in Deutschland für die Arbeitsgebiete

## MARKETING/STRATEGIE

Dieser rasch wachsende Teil unserer Praxis zielt darauf ab, neue Strategien für Produkte, Absatzmärkte und Vertriebsformen zu entwickeln und deren praktische Umsetzung zu sichern. Dabei kommt der sinnvollen Verknüpfung mit anderen Aufgabenbereichen unserer Klienten, z. B. Unternehmensstrategie und Operations, große Bedeutung zu.

Bewerber im Alter von 27 bis 33 Jahren sollten folgende Voraussetzungen möglichst weitgehend erfüllen:

- Hervorragender Universitätsabschluß, möglichst ergänzt durch Promotion oder MBA einer führenden Business School
- Überdurchschnittliche analytische Fähigkeiten, Kreativität, Eigeninitiative und unternehmerisches Denken
- Mobilität und gute englische Sprachkenntnisse
- Praktische Erfahrungen im Marketing-Bereich oder in der Unternehmensplanung

Sie finden bei uns anspruchsvolle und immer neue Aufgaben, ein ausgeprägtes partnerschaftliches Arbeitsklima, gezielte individuelle Förderung/Weiterbildung. Ihre Vergütung ist leistungsorientiert.

Wenden Sie sich bitte an Herrn Dr. Dieter J. Pommerening, Principal, McKinsey & Company, Inc., Esplanade 41, 2000 Hamburg 36, Telefon 040/35 91 10. Wir sichern Ihnen strengste Vertraulichkeit zu.

# McKinsey & Company, Inc.

Als spezialisiertes Edelstahlwerk mit 1300 Mitarbeitern haben wir eine ausgezeichnete Position in unserer Branche. Wir sind stark in die Weiterverarbeitung ausgerichtet und in stetem Ausbau begriffen.

Für unser Inlandsgeschäft suchen wir den

## Verkaufsleiter Edelstahl

Seine Aufgabenstellung: systematischer Ausbau unserer Marktposition, entsprechende Steuerung des Außendienstes, persönliche Kundenbetreuung.

Wir messen dieser Position besondere Bedeutung zu. Neben profunden Markt- und Produktkenntnissen (v. a. Werkzeugstahl und korrosionsbeständige Stähle) sehen wir daher in ausgeprägter Dynamik, Kontaktfähigkeit und in der Bereitschaft zum kooperativen Führen wesentliche Voraussetzungen zur überzeugenden Lösung dieser Aufgabe.

Wenn Sie neben mehrjähriger Berufspraxis aus dem Verkaufsbereich unseres Metiers Führungserfahrungen mitbringen, unterhalten wir uns gern mit Ihnen über Einzelheiten.

Bitte richten Sie Ihre komplette Bewerbung mit Lichtbild an unsere Personalabteilung, Postfach 11 40, 5253 Lindlar. Für telefonische Rückfragen steht Ihnen Herr Schmidt-Krayer zur Verfügung, Tel.-Durchwahl 0 22 66 / 9 22 35.



**Schmidt + Clemens GmbH + Co.**  
Edelstahlwerk Kaiserau  
D-5253 Lindlar

## Gute Chancen für einsatzbereiten Juristen

bietet unser auf eigener Braunkohlenbasis arbeitendes Unternehmen der Energieversorgung. Für einen breitgefächerten Aufgabenbereich wird der

## ASSISTENT des KFM. VORSTANDS

gesucht, der den Vorstand unterstützt und berät, aber auch selbständig zupacken kann. Unter anderem legen wir Wert auf die Fähigkeit, Berichte, Vorlagen und Verträge zu prüfen und zu erstellen sowie Sitzungen vorzubereiten.

Neben einem soliden juristischen Fundament setzen wir waches Interesse an kaufmännischen Dingen voraus, denn neben der Arbeit an energierechtlichen und -wirtschaftlichen Problemen erlebt unser neuer Mitarbeiter kommerzielles und unternehmerisches Denken und Handeln vom Zentrum des Geschehens aus.

Daß einem zupackenden Mitarbeiter der Übergang zu größeren und selbständigeren Aufgaben im Laufe der Zeit ermöglicht wird, halten wir in Anbetracht der erwarteten Dynamik des Bewerbers und der vorhandenen Dynamik des Unternehmens für selbstverständlich.

Ihre schriftlichen Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugnis, Kopien, Gehaltsvorstellungen, möglicher Eintrittstermin) senden Sie bitte an

**BRAUNSCHWEIGISCHE KOHLEN-BERGWERKE  
AKTIENGESellschaft**

- Personalabteilung -  
Postfach 12 60  
3330 Helmstedt  
- Telefon 0 53 51 / 1 82 89 -

## Immobilien-Leasing

Als Tochtergesellschaft der Deutschen Bank AG und der Commerzbank AG gehören wir zu den führenden Immobilien-Leasing-Unternehmen. Wir errichten und vermieten gewerbliche Großprojekte, z. B. Kaufhäuser, Lager-, Produktions- und Verwaltungsgebäude. Sitz unserer Gesellschaft ist Düsseldorf. Unsere 6 weiteren Geschäftsstellen (Hamburg, Dortmund, Düsseldorf, Frankfurt, Stuttgart, München) sind für die regionale Betreuung unserer Kunden und Gesellschafterbanken zuständig.

Wir suchen im Rahmen unserer weiteren Expansion zum schnellstmöglichen Eintrittstermin - spätestens zum 1. 7. 83 - für unsere Geschäftsstelle Düsseldorf mehrere Herren mit einem abgeschlossenen Studium als

## Diplom-Kaufmann

oder

## Diplom-Volkswirt

als Mitarbeiter in der Akquisition

Eine gewisse Umzugsbereitschaft sollte u. U. mitgebracht werden. Mindestalter 30 Jahre mit Berufserfahrung aus den Bereichen Bankwesen, Finanzierung und Vertrieb. Die Tätigkeit reicht von der Anbahnung einer Geschäftsverbindung über die Vertragsverhandlung bis zum Vertragsabschluss.

Unsere neuen Mitarbeiter müssen letztlich fähig sein, mit Vorständen und Geschäftsführern namhafter Unternehmen zu verhandeln und sie mit Fachwissen zu überzeugen. Dies setzt neben Initiative und Durchsetzungsvermögen Kenntnisse und Verständnis für steuerliche und wirtschaftliche Zusammenhänge voraus. Selbstverständlich erfolgt eine intensive fachliche Einarbeitung. Erfolgreiche Verkäufer aus der Mobilien-Leasing-Branche sollten sich ebenfalls bewerben.



**Deutsche Gesellschaft für Immobilien- und Anlagen-Leasing mbH**  
Immermannstr. 50-52, 4000 Düsseldorf 1  
Tel. 02 11 / 1 69 10, Telex 08 587 383

## Laborgeräte

## Leiter Marketing

Mein Auftraggeber ist eine internationale Unternehmensgruppe der chemisch-pharmazeutischen Industrie mit Milliardenumsatz. Im Rahmen des Unternehmensbereiches Chemie spielt das Systeme-Geschäft (Chemikalien plus Geräte) eine immer größere Rolle. Neben Klin. Chemie, Immunologie, Chromatographie und herkömmlicher Analytik umfaßt das Systemprogramm eine Reihe neuer Anwendungsgebiete.

Marketing Geräte bedeutet Nahtstelle zwischen Herstellung Geräte und weltweiter Vertriebsorganisation Chemie: Koordinierende Verantwortung von Produktentwicklung bis Logistik und Werbung. Leitung heißt Personalverantwortung für eine Gruppe von Mitarbeitern mit Produktmanager-Qualifikation.

Dafür suche ich einen Laborgeräte-Fachmann (Ingenieur-, Wirtschafts- oder Naturwissenschaftler) mit einschlägiger Marketing-Erfahrung aus dem Geräte- oder Systemgeschäft und sehr guten Englischkenntnissen im Alter zwischen Mitte 30 und Mitte 40.

Die angebotene Position mit Bericht an den Direktor Vertrieb Chemie International bietet außergewöhnliche Entwicklungsmöglichkeiten und ist mit einem Jahresgehalt, das bereits zu Anfang um DM 150 000 betragen kann, und erstklassigen Nebenleistungen ausgestattet.

Bitte, senden Sie mir Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem Stichwort „Leiter Marketing Laborgeräte“. Ich kümmere mich mit der gebotenen Vertraulichkeit um Ihre Zusage.

# CONDICIO

ARNFRIED WUTTKE & CO GMBH UNTERNEHMENSBERATUNG  
WESTENDSTRASSE 24, 6000 FRANKFURT 1, TELEFON (0611) 7173 95, TELEX 416 353

## Heim- und Haustextilien

Als eine der maßgebenden Stoffdruckereien in der Bundesrepublik werden wir unsere Stellung nur behaupten, wenn wir unseren Abnehmern immer wieder erstklassige Produkte bieten und interessante Anstöße geben. Dafür beobachten wir sehr wach den Markt und lassen uns etwas einfallen; wir nutzen auch die Technik anderer Industriezweige. Das - unter anderem - hat uns bisher die Nasenlänge Vorsprung erhalten. Wir möchten jedoch noch systematischer vorgehen. Deshalb schaffen wir die neue, unmittelbar dem Chef unterstehende Position

## Produktmanager/in

Hierfür suchen wir zu möglichst baldigem Eintritt eine ideenreiche, vielseitige Kraft. Am sympathischsten wäre uns natürlich jemand aus der Branche, z. B. ein/e erfahrene/r Textilgestalter/in. Entscheidend sind jedoch zündende, geschäftlich nutzbare Ideen („Kreativität“), Trendgespür und modisches Empfinden. Deshalb könnte er/sie auch aus der Einrichtungsbranche kommen, aus der Innenarchitektur, der Tapetenindustrie oder einer Werbeagentur, die vorwiegend Textilfirmen berät. Das technische Wissen ist relativ leicht zu erwerben.

Eine hochinteressante Aufgabe mit weitgehend freier Hand und voller Unterstützung durch die Geschäftsleitung. Wir brauchen Produkte, die den Handel und den Endabnehmer anregen und überzeugen. Dafür sind neue Artikel und Präsentationsformen zu finden; sie sind im Hause durchzusetzen und draußen einzuführen.

Angemessene Vergütung versteht sich von selbst. Wir möchten aber, daß die Entfaltungsfreiheit, nicht die Verdienstsfrage im Vordergrund steht. Unseren Sitz haben wir in Norddeutschland. Natürlich helfen wir bei Umzug und Wohnungsbeschaffung. Bewerbungen erbitten wir mit tabellarischem Lebenslauf, Lichtbild, lückenlosen Tätigkeitsnachweisen und einem Handschreiben (frühester Eintrittstag, Verdienstvorstellung) über die für vertrauliche Behandlung bürgende

**Personalberatung Hans Herbert Hoyer**  
Mainzer Straße 61 - 5400 Koblenz 1

## Nutzen Sie Ihre Chance in einem expandierenden Markt

Wir sind ein bekanntes Pharmaunternehmen innerhalb eines renommierten europäischen Pharmakonzerns mit weltweiten Aktivitäten auf dem Gebiet rezeptpflichtiger und freiverkäuflicher Arzneimittel. Unsere Produkte für die Selbstmedikation sind beim Apotheker gut eingeführt und stoßen bei dem gesundheitsbewußten Verbraucher auf reges Interesse. Wir wollen unseren Apothekenaußendienst weiter ausbauen und suchen deshalb mehrere dynamische Damen und Herren für die folgenden Gebiete als

# Verkäufer im Apotheken-Außendienst

### Gebiet I

Rheinland-Pfalz  
Saarland  
Wiesbaden

### Gebiet II

Kassel  
Hersfeld  
Gießen  
Darmstadt  
Frankfurt

### Gebiet III

Fulda  
Oberfranken  
Unterfranken  
Nürnberg  
Hannau

### Gebiet IV

Heppenheim  
Tauberbischofsheim  
Schwäbisch-Hall  
Ludwigsburg  
Baden-Baden  
Karlsruhe  
Heidelberg  
Mannheim

### Gebiet V

Oberpfalz  
Niederbayern  
Teil München  
Donauwörth  
Ansbach

### Gebiet VI

Stuttgart  
Heidenheim  
Biberach  
Ulm  
Bodensee  
Schwarzwald  
Offenburg  
Tübingen

### Gebiet VII

Neu-Ulm  
Aichach  
Teil München  
Traunstein  
Rosenheim  
Altgäu

### Gebiet VIII

Bremerhaven  
Oldenburg  
Lingen  
Osnabrück  
Bremen

### Unsere Anforderungen

Mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im kaufmännischen Außendienst, idealerweise mit Erfahrungen im Apothekengeschäft. Unsere neuen Mitarbeiter zeichnen sich durch folgende Qualifikationen aus:

- Besondere verkäuferische Begabung
- Ein hohes Maß an Lernbereitschaft
- Sicheres und gewandtes Auftreten
- Zielstrebigkeit und die Fähigkeit, weitgehend selbständig zu arbeiten
- Wohnsitz möglichst zentral im Gebiet

### Unsere Leistungen

Für Ihre Bereitschaft, mit außergewöhnlichen Leistungen zum Erfolg zu kommen, bieten wir Ihnen:

- Gründliche Einarbeitung und Fortbildung
- Leistungsgerechte Dotierung mit Prämie
- Vorbildliche Sozialleistungen mit zusätzlicher Altersversorgung und eine adäquate Spesenregelung
- Auf Wunsch erhalten Sie ein Leasingfahrzeug
- Umzugskosten werden übernommen

### Bewerbung und Information

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Gebietswunsches, der Gehaltsvorstellung und des Eintrittstermins unter der Kennziffer 83754 an den von uns beauftragten Joerg E. Staufenbiel Personal-Werbeservice Köln, Burgmauer 68, 5000 Köln 1. Zur telefonischen Vorabinformation stehen Ihnen Herr Dr. Fuchs und Herr Staufenbiel unter der Telefonnummer 0221/136064-65 zur Verfügung (Montagskontakt bis 20.00 Uhr). Sperrvermerke werden streng beachtet.

**Joerg E. Staufenbiel**  
Personal-Werbeservice Köln

**bo**  
**nn**

## Die Stadt Bonn

sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt für das Tiefbaunetz eine(n)

## Diplomingenieur(in)

—Vergütungsgruppe I b BAT—

als Sachgebietsleiter(in) für den Straßen- und konstruktiven Ingenieurbau (Bauausführung).

Von den Bewerbern wird ein abgeschlossenes Hochschulstudium in der Fachrichtung Bauingenieurwesen erwartet. Sie müssen über langjährige praktische Erfahrungen in der Bauausführung von Straßen- und Brückenbauten verfügen, wobei die Bewerber bevorzugt werden, die diese Fachrichtungen vertieft haben.

Die Stadt Bonn bietet zusätzliche Altersversorgung, Beihilfen in Krankheitsfällen, Urlaubsgeld, Weihnachtsgeldzahlung in Höhe eines Monatslohnes und vermögenswirksame Leistungen im Rahmen der Vorschriften.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung mit Lichtbild, handgeschriebenen Lebenslauf und beglaubigten Zeugnisbeschriften unter Angabe der Kennziffer 68-2 an den

Oberstadtdirektor — Personalamt — Stadthaus, 5300 Bonn 1

Wir sind ein gesundes, mittelständisches Unternehmen im Bereich schöner Konsumgüter. Zur weiteren Aktivierung unseres Auslandsgeschäftes, es bestehen bereits mehrere selbstständige Vertriebsgesellschaften, die insbesondere zu betreuen wären, suchen wir den marketingorientierten

## Exportleiter

Reisefreudigkeit und Sprachen werden ebenso vorausgesetzt, wie das Talent zur Mitarbeiterführung und zur Ergebnisverantwortung. Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung.

Standort des Unternehmens ist eine reizvolle Kleinstadt in NRW.

Ihre aussagefähige Bewerbung mit Lichtbild, Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin senden Sie uns bitte unter B 5000 an WELT-Verlag, Postfach 10 08 64, 4300 Essen

**neu**

## Ihre Chance

endlich die Ergebnisse Ihrer hart erarbeiteten Verkaufserfolge selbst einstecken zu können. Bei uns ist Ihnen der Erfolg so gut wie sicher, wenn Sie sich vor Arbeit nicht fürchten und bei uns mitmachen als freier

## Handelsvertreter

Wir bauen mit Ihnen zusammen an Ihrer gesicherten Zukunft und Ihrem Erfolg. Wir arbeiten Sie ein und haben überdurchschnittliche Provisionssätze. Kunden und Anfragen gibt es reichlich, aus Ihrem Gebiet (keine Übernachtungen nur Tagesfahrten). Schreiben Sie, oder fragen Sie unseren Herrn Fischer direkt nach Einzelheiten (07 21) 40 50 75 (auch an diesem Wochenende).

**ALU Apparatebau f. Lufttechnik**

Zehntstr. 5

7500 Karlsruhe 41

## Institut für Bautechnik

— Anstalt des öffentlichen Rechts —

Wir suchen zum 1. Juni 1983 eine(n)

## Bauingenieur(in) (Ing. grad.)

— Kennziffer 172 —

als Mitarbeiter(in) im Referat „Behälter und Kunststoffbahnen“.

Aufgabe dieses(r) Mitarbeiters(in) soll es sein, bei der bautechnischen Beurteilung von Behältern (vorwiegend aus GFK) für die Erteilung bautechnischer Prüfzeugnisse und allgemeiner bauaufsichtlicher Zulassung mitzuwirken.

Wir erwarten von den Bewerbern(innen) neben einem abgeschlossenen Studium an einer technischen Fachhochschule mehrjährige Berufserfahrung auf dem Gebiet des Bauingenieurwesens mit Schwerpunkt im Bereich des konstruktiven Ingenieurbaus sowie gute Anpassungsfähigkeit an neue Aufgaben; Erfahrungen mit Werkstoffen aus Kunststoffen sind erwünscht.

Die Einstellung erfolgt als technischer(r) Angestellter(r) nach Vergütungsgruppe III BAT bzw. bei Erfüllung der laufbahnrrechtlichen Voraussetzungen als Bauamtsrat(rätin) nach Besoldungsgruppe A 12. Die üblichen Leistungen des öffentlichen Dienstes sind obligatorisch. Bewerber(innen) von anderen Behörden bitten wir noch zusätzlich um die Einverständniserklärung zur Personalaktenentsicht.

Bewerbungen bitten wir mit den üblichen Unterlagen unter Angabe der Kennziffer innerhalb 4 Wochen nach Veröffentlichung an das

Institut für Bautechnik — AV 21 —

Reichpietschufer 72-76, 1000 Berlin 30

zu richten.

Von  
Anfang  
an dabei  
sein...

Lassen Sie uns gemeinsam starten  
**Pharma-Berater**

# SK&F SMITH KLINE DAUELSBERG

...bedeutet für Sie: ein Gebiet vor Ihrer Haustür, berufliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten sowie die Herausforderung an Ihr Können und Ihr Engagement.

Wir wenden uns an die **Pharmaberater/Pharmareferenten**, die wie wir den Ehrgeiz besitzen, überdurchschnittlich erfolgreich zu sein und genügend „Pioniergeist“ mitbringen, um berufliche Herausforderungen vor dem Hintergrund eines sicheren und renommierten Unternehmens anzunehmen.

Sie wissen, daß wir die ersten waren, die den Histamin-H2-Rezeptor-Antagonisten weltweit erfolgreich eingeführt haben und jetzt Marktführer sind. Als Pharmaberater kennen sie auch unseren außergewöhnlichen Erfolg in der Bundesrepublik.

Jetzt haben wir uns entschlossen, eine zusätzliche Außendienstorganisation aufzubauen, die mit bewährten und neu hinzukommenden Arzneimittelspezialitäten unseren bestehenden Außendienst effizient ergänzt, um zukunftsweisende Marketing- und Vertriebsaktivitäten in gemeinsamen Erfolg umsetzen zu können.

Wir sind davon überzeugt, daß wir Ihnen die Atmosphäre und das soziale Umfeld eines internationalen Unternehmens bieten können, in dem sich engagierte und kooperative Mitarbeiter wohlfühlen. Das setzt jedoch voraus, daß Sie bereit sind, Eigenverantwortung zu übernehmen, ein Team mitformen können und leistungsbereit sind als der Durchschnitt.

Wenn das so ist, dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen an unseren **Personalleiter, Herrn Albert**.

Es steht Ihnen aber auch für telefonische Vorabinformationen Herr Jochen Wegener, c/o KLW GmbH, Kaiser-Friedrich-Promenade 101, 6380 Bad Homburg, Telefon 061 72/280 11, zur Verfügung.

**Smith Kline Dauelsberg GmbH, —Personalabteilung—**  
Sapporobogen 6—8, 8000 München 40  
Telefon 089/12 77-250



## REGIONAL VERKAUFSLEITER

Für ein renommiertes, mittelständisches Unternehmen aus der pharmazeutischen Industrie suchen wir den Regional-Verkaufsleiter Nord für Nielsen-Gebiete I, II, IIIa.

Der Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit liegt in der zielorientierten Führung, der Motivation, der Steuerung und der Kontrolle von Außendienst-Mitarbeitern.

Weitere Aufgabengebiete sind die Realisierung der Umsatz- und Distributionsziele sowie Mitwirkung bei der Erarbeitung neuer Verkaufsstrategien, die Marktbeobachtung und Kundenpflege.

Der ideale Bewerber — Alter ca. 35 bis 40 Jahre — ist ein verkaufsorientierter Fachmann aus der Markenartikelbranche mit kaufmännischer Ausbildung und mehrjähriger erfolgreicher Praxis im Verkaufsaussendienst. Nachweisbare Erfolge gehören ebenso zu Ihren Referenzen wie ausgeprägte Führungsqualitäten.

Sie sollten bereit sein, vorerst auch die Regionalleitung Süd kommissarisch zu betreuen.

Die Vertragsbedingungen einschließlich der Dotierung sind attraktiv und entsprechen der Bedeutung der Position.

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zur Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an

**GELLERT & PARTNER**

Unternehmensberatung  
Dr.-Karl-Aschoff-Straße 12  
6550 Bad Kreuznach

# Zentraleinkauf

Moderne Freizeitkleidung für dynamische Einzelhandelskette

### Aufgaben

Unternehmerisch ausgerichtete Einkaufs- und Verkaufsverantwortung für die Produktgruppe modische Jeans- und Sportswear und den Schwerpunktaufgaben:

- Marktbeobachtung im Hinblick auf Mode- und Markttrends
- Schnelle Umsetzung der Marktbedürfnisse und eigener Produktideen in kostengünstige Einkäufe
- Umsetzung von Vertriebsideen und -konzepten bei den regionalen Vertriebsleitern bzw. den angeschlossenen ca. 30 Filialen

### Voraussetzungen

Jüngerer, modisch orientierter Textilkauflmann mit Schwerpunkt Erfahrung auf dem Gebiet Jeans- bzw. Sportswear Einzelhandelspraxis, möglichst erworben bei einem Filialunternehmen Fähigkeit, ein Sortiment junger Jeans- und Sportswear selbstständig zu erstellen und laufend zu aktualisieren Fundierte Erfahrungen im Einkauf, speziell auch mit ausländischen, d. h. möglichst auch fernöstlichen Lieferanten Erfolgreich geprüfte Führungspraxis Wichtige Persönlichkeitsmerkmale: Überzeugungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick, Ideenreichtum und Eigeninitiative Gute Kenntnisse der englischen Sprache

### Unternehmen

Expansives, finanziell gesundes Filialunternehmen des modisch-jungen Textileinzelhandels Überdurchschnittlich erfolgreich durch individuelle und konsequente Einkaufs- und Marktpolitik Sitz: Norddeutsche Großstadt

### Angebot

Anforderungs- und leistungsgerechte Dotierung Selbständige, weitgefächerte Aufgabenlösung nach Einarbeitung Angenehme Arbeitsatmosphäre Hilfe bei Umzug und Wohnraumbeschaffung

Wenn Sie dieser Herausforderung zu entsprechen glauben, bitten wir um Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen mit tabellarischem Lebenslauf, Zeugniskopien und möglichst Lichtbild an unseren Personalberater, der Ihre Anfrage absolut vertraulich behandeln wird.



**UBI UNTERNEHMENSBERATUNG GMBH**

Mitglied des BDU  
Baurstraße 84 · Postfach 520363 · 2000 Hamburg 52  
Telefon: 040/89 20 03-05 · Telex Nr. 2173371

## Vertriebsberater

Nir sind eine der führenden deutschen Kapitalanlagegesellschaften.

Zum 1. Juli 1983 oder später suchen wir einen Mitarbeiter für Norddeutschland.

### Aufgabenstellung:

- Gespräche mit Vorständen und qualifizierten Mitarbeitern von Banken
- Referate und Diskussionen in Lehrgängen, bei Genossenschaftsschulen sowie bei einzelnen Bankinstituten

### Anforderungen:

- Die Fähigkeit, klar, logisch und präzise zu denken und zu sprechen, sachlich und korrekt zu informieren und durch fundierte Sachargumente zu überzeugen
- Verbindliches, aber selbstsicheres Auftreten
- Profunde Kenntnis volkswirtschaftlicher Zusammenhänge und ihrer Auswirkungen auf die Wertpapiermärkte
- Starkes persönliches Engagement, Eigeninitiative und Verantwortungsbewußtsein
- Bereitschaft zu ständiger Weiterbildung und zur Erhaltung des jeweils aktuellsten Informationsstandes (dabei bieten wir wirksame Unterstützung)
- Bereitschaft zu einer Reisetätigkeit im norddeutschen Raum einschließlich Berlin-West

Die spezifischen Sachkenntnisse vermitteln wir dem künftigen Mitarbeiter während einer gründlichen Einarbeitung in unserer Frankfurter Zentrale. Die Einführung in die Praxis erfolgt durch langjährige, erfahrene Mitarbeiter unseres Hauses.

Nir bieten Festgehalt, Reisekostenvergütung, Kilometersgeld und zusätzliche Altersversorgung.

Herren im Alter von zirka 35 bis 45 Jahren, die sich für die angebotene Position interessieren und die erforderlichen Voraussetzungen aufweisen, wollen bitte ihre Bewerbungen mit den üblichen Unterlagen an uns richten.

**Union-Investment-Gesellschaft mbH**

Mainzer Landstraße 47  
6000 Frankfurt am Main  
Telefon: 06 11 / 25 67 - 2 27

## We are the European Marketleader

manufacturer of advanced products in the field of pumps and automotive mechanical components in high volume with modern equipment in machining, assembly and processing, resident near the german-belgian frontier.

Starting a new product line we have the following vacancies for

### Graduated mechanical engineers

## Product Engineer

Fully responsible for the engineering of this new line

## QC Engineer

Familiar with modern QC methods including AQL-standards

## Manufacturing/ Industrial Engineer

Responsible for planning new processes, specifying equipment and start up operations, experience in MTM planning and time analysis are required

## Department Head Production Control

Engineering background should be "Fertigungstechnik"

### and a highly qualified

## Welding Department Supervisor

Experienced in resistant welding and brazing

### Profile for all these positions

Knowledge of English and some French Aggressive, practical-minded with good interactive capabilities, both with colleagues and management

### We offer

Challenging positions Adequate compensation and attractive benefits Possibilities to build an attractive career International, partly US training

Interested applicants should send full curriculum vitae in English or German to

**Personalberatung  
Hirsch-Neumann  
Hermann-Hesse-Str. 45  
D-5603 Wülfrath**

# Wir brauchen begeisterungsfähige Führungskräfte (Eine Herausforderung für praxisorientierte Vertriebsprofis)

Wir kennen seit Jahren nur Zuwachsraten von 30 bis 40%! Wir sind eine bundesweite Direktvertriebsorganisation auf dem Dienstleistungssektor. Nach 8 Jahren sind wir mit unserem Exklusivprodukt Marktführer und haben der Branche gezeigt, was mit einer klaren Konzeption und der richtigen Unternehmensphilosophie zu erreichen ist. Nun wollen wir unsere bundesweite Organisation mit 750 Mitarbeitern und 52 Büros um 35% erweitern und im Jahr 1983 den optimalen Endausbau erreichen.

Darum brauchen wir in den folgenden Direktionsbereichen Führungskräfte, die in einer halbjährigen praktischen Trainings-Ausbildung beweisen, daß sie Mitarbeiter führen und begeistern können:

**Bereich Nord:** Bremen  
Hamburg  
Hannover  
Kiel  
Bielefeld  
Osnabrück  
Berlin

**Bereich West:** Dortmund  
Kassel  
Wuppertal  
Gladbeck  
Köln  
Düsseldorf

**Bereich Mitte:** Mannheim  
Koblenz  
Frankfurt  
Homburg/Saar  
Würzburg  
Nürnberg

**Bereich Süd:** Stuttgart  
Augsburg  
München  
Donaueschingen  
Ulm  
Regensburg

Wir suchen verkaufsorientierte Praktiker, die im Verkauf beweisen, daß sie durch ihre Vorbildfunktion Mitarbeiter begeistern können. Es gibt wenige Angebote, die eine Selbstentfaltung als Führungskraft in gleicher Form ermöglichen. Die finanzielle Ausstattung der Position sowie die langfristigen Perspektiven sind insgesamt so beispielhaft wie der gesamte Rahmen der Tätigkeit.

Wenn Sie die Philosophie besitzen, für zusätzliche Leistungen außergewöhnlich honoriert zu werden und Sie die Denk- und Handlungsweise eines Praktikers haben, wollen wir Sie unbedingt kennenlernen. Das ideale Alter ist 25–39 Jahre. Nicht allein Ihre Erfahrungen sind ausschlaggebend, sondern Ihr persönlicher Wille zum Erfolg und Ihre Bereitschaft, in einem erfolgreichen Team mitzuarbeiten.

Ihre Kurzbewerbung mit Lichtbild richten Sie bitte an unsere Hausagentur:

**A.P.S. PARTNER-Agentur für Personalmarketing · 2 Hamburg 76 · Gustav-Freytag-Straße 13**

**A.P.S.**

## Führungsposition im Vertrieb von Investitionsgütern

Wir sind ein mittleres Industrieunternehmen in Norddeutschland und haben uns vor allem auf ein hochwertiges Produkt für Industriebauten spezialisiert. Wir sind Marktführer in unserer Branche. Über Verkaufsbüros im In- und Ausland vertreiben wir unsere „maßgeschneiderten“ Produkte. Für unsere eingespielte und bewährte Verkaufsorganisation suchen wir einen weiteren leitenden Mitarbeiter, der mit Engagement und Können neue Impulse in das Unternehmen einbringt. Diese interessante und sehr entwicklungsfähige Position ist der Geschäftsleitung direkt unterstellt. Sie haben eine kaufmännische Ausbildung. Ihre Kenntnisse haben Sie möglichst durch ein graduiertes Studium erweitert. Wenn Sie Führungserfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern nachweisen können, werden Sie nach der Einarbeitung einen Vertriebsbereich übernehmen. Zu Ihren ersten Aufgaben gehören u. a. die Konzeption und Durchführung von Schulungsmaßnahmen, die Verkaufsförderung und der Ausbau von Informationssystemen für den Verkauf.

Wir erwarten, daß Sie im Rahmen Ihrer Führungsqualitäten über eine ausgewogene Neigung zu Theorie und Praxis verfügen. Sie planen sorgfältig, können Ihre fundierten Vorstellungen durchsetzen und haben einen Blick für das Machbare. Da die Position auch den Kontakt mit ausländischen Kunden beinhaltet, sind mindestens gute Englischkenntnisse erforderlich. Der materielle Rahmen für diese Position entspricht voll den Anforderungen.

Rufen Sie schon am Wochenende (Samstag und Sonntag) zwischen 11.00 und 16.00 Uhr den von uns beauftragten Berater, Telefon (06 11) 71 72 55, unter Angabe des Zeichens X 4113 an. Dieser schickt Ihnen dann umgehend weitere Informationen zu. Sie können aber auch direkt Ihre Unterlagen einsenden an JMP-Personalberatung GmbH, Guilolettstr. 44-46, Postfach 17 41 65, 6000 Frankfurt/M 17.

# JMIP

Personalberatung GmbH (BDU)

Berlin · Düsseldorf · Frankfurt · Hamburg · München  
Im Verbund der Jürgen B. Müller & Partner

## Leiter Product Support Luftfahrzeuge

Wir sind ein namhafter deutscher Flugzeughersteller. Für den weltweit operierenden Bereich Zivile Flugzeuge suchen wir den Leiter Product Support Luftfahrzeuge. In dieser Position mit Standort München sind Sie verantwortlich für die technische Verkaufsförderung, für die Gewährleistung eines optimalen und wirtschaftlichen After Sales Service gemäß dem Standard der zivilen Luftfahrt, die Ersatzteilversorgung sowie die technische Einweisung beim Kunden.

Wir stellen uns einen Ingenieur der Fachrichtung Flugzeugbau, Allgemeiner Maschinenbau oder Elektronik vor, der heute schon in einem Unternehmen der Branche, in der Flugzeugbetreuung einer Airline, in einer herstellenden Firma der Luftfahrtindustrie oder einem Ausrüster tätig ist und die menschlichen Voraussetzungen für eine Führungsfunktion (mehrere Dutzend Mitarbeiter) mitbringt. Flexibilität, eine rasche Auffassungsgabe, konzeptionelles Denken werden ebenso erwartet wie Improvisationsfähigkeit. Gute englische Sprachkenntnisse sowie internationale Erfahrung sind Voraussetzung.

Rufen Sie schon am Wochenende (Samstag und Sonntag) zwischen 11.00 und 16.00 Uhr den von uns beauftragten Berater, Telefon (06 11) 71 72 55 unter Angabe des Zeichens A 7103 an. Dieser schickt Ihnen dann umgehend weitere Informationen zu. Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt. Sie können aber auch direkt Ihre Unterlagen einsenden an: JMP-Personalberatung GmbH, Guilolettstr. 44-46, Postfach 17 41 65, 6000 Frankfurt/M. 17.

# JMIP

Personalberatung GmbH (BDU)

Berlin · Düsseldorf · Frankfurt · Hamburg · München  
Im Verbund der Jürgen B. Müller & Partner

## Verkaufsleiter Pharmagroßhandel Region West

Wir sind eine bekannte deutsche Unternehmensgruppe mit Umsätzen in Milliardenhöhe und über 5000 Mitarbeitern. Mit unserem Niederlassungsnetz und dem angeschlossenen Außendienst bedienen wir die Apotheken in ganz Deutschland. Unsere Großniederlassungen mit über 200 Mitarbeitern sind eigene Profitcenters mit Gewinn- und Verlustverantwortung und in ihren wesentlichen Funktionen weitgehend autonom. Im Hinblick auf wachsende, vom Markt ausgehende Anforderungen und im Rahmen der Gesamtplanung notwendigen Maßnahmen wollen wir unser Team im Rhein-Ruhr-Raum durch einen Verkaufsleiter verstärken. Zu den wichtigsten Aufgaben gehören eine Ausschöpfung des Wachstumspotentials in Teilgebieten und eine Straffung des Vertriebs unter Ertragsgesichtspunkten. Hierzu steht Ihnen eine Mannschaft von ca. 15 qualifizierten Vertriebsbeauftragten zur Verfügung.

Unser Kandidat ist ein ca. 30-40 Jahre alter Vertriebsprofi aus der Konsumgüterindustrie oder dem Großhandel, der Erfolge in der Führung eines Außendienstteams nachweisen kann. Wir erwarten eine durchsetzungsstarke und überzeugende Persönlichkeit, die einerseits schnell und ergebnisorientiert arbeitet, andererseits sich auch den Besonderheiten des Apothekenmarktes problemlos anpassen kann. Die Position bietet in hohem Maße Gestaltungsmöglichkeiten und Eigenverantwortung und ist attraktiv dotiert.

Rufen Sie schon am Wochenende (Samstag und Sonntag) zwischen 11.00 und 16.00 Uhr den von uns beauftragten Berater, Telefon (06 11) 71 72 55 unter Angabe des Zeichens S 3103 an. Dieser schickt Ihnen dann umgehend weitere Informationen zu. Sie können aber auch direkt Ihre Unterlagen einsenden an: JMP-Personalberatung GmbH, Guilolettstraße 44-46, Postfach 17 41 65, 6000 Frankfurt/Main 17.

# JMIP

Personalberatung GmbH (BDU)

Berlin · Düsseldorf · Frankfurt · Hamburg · München  
Im Verbund der Jürgen B. Müller & Partner

## Geschäftsführer in spe Kunststoffprodukte

Mit unseren modernen Maschinen stellen wir hochwertige Kunststoffverpackungen her und erzielen in diesem Markt mit mehreren hundert Mitarbeitern einen achtstelligen Umsatz. Unsere gute Marktposition werden wir weiter ausbauen, die notwendigen Investitionen sind getätigt. Wir suchen den zukünftig verantwortlichen Leiter dieses Bereiches, der sich in einer 2- bis 3-jährigen Einarbeitungszeit mit allen Funktionen seiner Produkte vertraut macht, um dann die selbstverantwortliche Führung dieses Profit-Centers zu übernehmen. Seine Aufmerksamkeit gilt gleichermaßen der technologischen Seite, dem Marketing und Vertrieb, wie den betriebswirtschaftlichen Kennzahlen. Er zeichnet für den optimalen Mitteleinsatz verantwortlich. Ihn unterstützen die zentralen Funktionen Finanzen, Steuern und EDV.

Dieser Aufgabe wird ein Kunststoffingenieur mit Vertriebs Erfahrung im Alter bis Anfang 40 Jahre gerecht. Wir erwarten eine Persönlichkeit, die nach ihrer Ausbildung als Kunststoffingenieur in der Verarbeitung oder ähnlichen Aufgaben tätig war. Der berufliche Werdegang sollte durch eine Marketing- bzw. Vertriebserfahrung ergänzt sein. Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse sind von Nutzen. Die Bereitschaft, sich stark zu engagieren, überzeugend aufzutreten und mit gutem Organisationsvermögen anstehende Fragen zu bewältigen, besitzen einen hohen Stellenwert. Als erfahrene Führungskraft überträgt er durch seine Arbeitseinstellung den Erfolgswillen auf seine Mitarbeiter. Die Aufgabe erfordert Englischkenntnisse und hat als Standort Nordrhein-Westfalen.

Rufen Sie schon am Wochenende (Samstag und Sonntag) zwischen 11.00 und 16.00 Uhr den von uns beauftragten Berater, Telefon 06 11 / 71 72 55 unter Angabe des Zeichens X 4103 an. Dieser schickt Ihnen dann umgehend weitere Informationen zu. Sie können aber auch direkt Ihre Unterlagen mit Handschriftprobe einsenden an: JMP-Personalberatung GmbH, Guilolettstraße 44-46, Postfach 17 41 65, 6000 Frankfurt/Main 17.

# JMIP

Personalberatung GmbH (BDU)

Berlin · Düsseldorf · Frankfurt · Hamburg · München  
Im Verbund der Jürgen B. Müller & Partner

## Spitzenprodukte erfolgreich verkaufen

Wir sind die deutsche Tochtergesellschaft eines international erfolgreichen Konzernunternehmens mit Milliarden-DM-Umsatz. In der Hauptsache vertreiben wir hochwertige medizinische Produkte und Systeme an Kliniken, aber auch an Handel und Industrie. Die Weiterentwicklung des bestehenden Programms und bevorstehende Neueinführungen bedingen den weiteren Ausbau unserer qualifizierten Vertriebsorganisation. Hierfür suchen wir je einen

### Verkaufsleiter Norddeutschland

Er betreut die Großkunden in Industrie und Handel und ist in der Lage, in diesem Marktsegment erfolgreiche Aufbauarbeit zu leisten. Wir denken an einen dynamischen Herrn im Alter bis zu ca. 35 Jahren, mit mehrjähriger Vertriebspraxis in den Zielgruppen Fachhandel und/oder Industrie. Erfahrung in der Betreuung von Großkunden macht ihn zum akzeptierten Gesprächspartner auf allen Verhandlungsebenen.  
Kennziffer M 8103

Branchenfremden Verkäufern vermitteln wir das fachliche Rüstzeug durch eine qualifizierte Ausbildung. Die materielle Ausstattung einschließlich der Nebenleistungen für die ausgeschriebenen Positionen ist sehr attraktiv. Rufen Sie schon am Wochenende (Samstag und Sonntag) zwischen 11.00 und 16.00 Uhr Telefon (06 11) 71 72 55 unter Angabe der Anzeigenkennziffer an. Vom Anzeigendienst des von uns beauftragten Beraters erhalten Sie dann umgehend weitere Informationen. Sie können aber auch Ihre Unterlagen einsenden an: JMP-Personalberatung GmbH, Guilolettstraße 44-46, Postfach 17 41 65, 6000 Frankfurt/Main 17

# JMIP

Personalberatung GmbH (BDU)

Berlin · Düsseldorf · Frankfurt · Hamburg · München  
Im Verbund der Jürgen B. Müller & Partner

### Gebietsleiter Hannover und Nürnberg

Die Aufgabe umfaßt die organisatorische, planerische und Umsatzverantwortung für ein klar abgegrenztes Verkaufsgebiet. Sie verhandeln mit dem med. und kaufm. Fachpersonal in den Kliniken und müssen deshalb diesen Kundenkreis aus einer mindestens 2-jährigen Außendiensttätigkeit kennen. Ein Abschluß als Pharmareferent wäre von Vorteil. Sie können sich diese Qualifikation aber auch bei uns erwerben. Erfolgsorientierten ehrgeizigen Verkäufern im Alter bis zu 35 Jahren, die bereit sind, Verantwortung zu tragen, bieten wir sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten.  
Kennziffer M 9103

### GUSTAV W. ROGGE

In den Bereichen Bau, Stahl- und Maschinenbau und Consulting liegen die Aktivitäten unserer Firmengruppe, die im norddeutschen Küstenraum und im überseeischen Ausland tätig ist.

Unser Leistungsangebot für private und öffentliche Auftraggeber erfüllt in erster Linie den technischen und administrativen Bedarf des Seeverkehrs in Häfen und an Küsten.

Als leitenden Kaufmann „Ausland“ stellen wir einen

### INDUSTRIEKAUFMANN

ein, dessen Aufgaben Vertragswesen, Kostenrechnung und die kaufmännische Bearbeitung sonstiger Unternehmensaktivitäten sind.

Wir suchen einen 30- bis 35-jährigen Bewerber, der Absolvent einer soliden kaufmännischen Ausbildung und auch eines akademischen (betriebswirtschaftlichen/juristischen) Studiums ist, über fundierte berufliche Erfahrungen sowie mindestens gute englische Sprach- und Schriftkenntnisse verfügt. Er sollte auf häufige Auslandsreisen eingestellt sein.

Falls Sie sich für diese langfristige Aufgabe interessieren, wenden Sie sich bitte unter Beifügung aller erforderlichen Unterlagen an

Sekretariat  
Gustav W. Rogge GmbH & Co  
Bremerhaven/Bremen  
Postfach 12 04 61  
2850 Bremerhaven 12

# R









# MERCK

Wir sind ein weltweit tätiges Unternehmen der chemisch-pharmazeutischen Industrie. Zur Bewältigung zunehmender EDV-Aufgaben in den zur Merckgruppe gehörenden Gesellschaften in Europa und Übersee suchen wir für den Bereich

**Organisation/Datenverarbeitung Ausland**  
einen betriebswirtschaftlich ausgebildeten

**Systemanalytiker/  
Organisationsprogrammierer**

Das Aufgabengebiet umfaßt die

- zentrale Entwicklung von Dialog-Systemen für die Bereiche Auftragsabwicklung, Einkauf, Rechnungswesen und Produktion
- Installation entsprechender Systeme einschließlich Projektleitung und organisatorische Beratung bei unseren ausländischen Gesellschaften.

Bei interessierten Damen und Herren setzen wir voraus:

- mehrjährige Erfahrung in der Entwicklung und Einführung von kommerziellen Dialogsystemen
- Beherrschung der Programmiersprachen COBOL/Assembler
- gute Englischkenntnisse
- Bereitschaft auch zu mehrmonatigen Auslandsaufenthalten.

Wir erwarten gern Ihre Bewerbung mit Ihren wesentlichen persönlichen und beruflichen Daten – oder rufen Sie uns einfach an: Tel. 0 61 51 / 72 23 18

**E. Merck, Personalabteilung AT**

Postfach 41 19  
6100 Darmstadt 1

Software muß ein Höchstmaß an Wirtschaftlichkeit, Transparenz und Komfort für den Anwender bieten – mit dieser Zielsetzung hat unser Klient, ein junges, sehr erfolgreiches Software-Haus in Süddeutschland eine problemorientierte Systemkonfiguration entwickelt, die bei rechnergestützten Konstruktionen von Stromlaufplänen, Leiterplattenlayouts und analogen Problemlösungen zum Einsatz kommt.

Der belegbare Erfolg und die steigende Nachfrage macht eine Ausweitung der Vertriebsaktivitäten erforderlich. Dafür benötigen wir den

## VERKAUFSLEITER (WEST)

Wir wollen die Betreuung der Gebiete Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz und Saarland einem jüngeren, ehrgeizigen Elektroingenieur mit Schwerpunkt Nachrichtentechnik übertragen, der im Softwarebereich bereits Vertriebserfahrungen gesammelt hat. Nach einer qualifizierten Einarbeitung im Stammhaus wird er von seinem Domizil in Nordrhein-Westfalen aus einen bereits vorhandenen Kunden- und Interessentenkreis bearbeiten. Der kontinuierliche Erfolg des Unternehmens bietet auch für die persönliche Weiterentwicklung reizvolle Perspektiven.

Ein attraktives, auch an den Erfolg gebundenes Einkommen, Firmenwagen und entsprechende Sozialleistungen werden der Bedeutung der Position gerecht.

Weitere Informationen gibt Ihnen gerne Herr Prüfer in Düsseldorf unter 02 11 / 37 46 91 oder Herr Gräffinghoff in Reutlingen unter 0 71 21 / 3 48 74. Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter der Projekt-Nr. CMR 131 627 an das beauftragte Beratungsunternehmen.

Consul Management GmbH · Personal- und Unternehmensberatung  
Karlsruhe 2 · 7410 Reutlingen · Tel. 0 71 21 / 3 48 74-5 · Telex 7 29 953 cmr d



*Mitglied der erweiterten Geschäftsleitung*

## Leiter des Geschäftsbereiches Lebensmittelrohstoffe

**Aufstiegsposition für Führungskraft aus dem Groß- und Außenhandel oder aus der Lebensmittelindustrie**

angesesehenes und erstklassig fundiertes hanseatisches Handelshaus mit weltweit hervorragenden Geschäftsbindungen und Referenzen sucht den Leiter der Sparte 'Lebensmittelrohstoffe'. Der Bereich wird selbstständig gerechnet; der neue Manager hat also volle Umsatz- und Gewinn-Verantwortung für diesen Produktbereich.

Die Kunden und Lieferanten setzen sich aus Unternehmen aller Größenklassen der Nahrungsmittelindustrie und der chemischen Industrie zusammen. Im Bereich 'Import/Vertriebs' vertritt das Haus exklusiv Herstellerfirmen des In- und Auslandes. Der Produktbereich ist recht weit gefächert, doch liegt der Schwerpunkt auf dem Sektor der Rohstoffe für die Lebensmittelindustrie. Für diese Abteilung sucht die Firma den voll verantwortlichen Abteilungsleiter, der auch Prokura erhält.

Der ideale Bewerber kommt aus der Leitung eines Handelsunternehmens Rohstoffe der Nahrungsmittelbranche und verfügt bereits über gute Verbindungen in diesem Sektor. Ein interessanter Kandidat könnte jedoch ein guter zweiter Mann in einem ähnlich gelagerten Unternehmen sein, der aus der Lebensmittelindustrie kommt. Unbedingte Voraussetzungen: den erfolgreichen Bewerber sind brauchbare finanzielle und englische Sprachkenntnisse, die Bereitschaft, Kunden und Lieferanten aufzusuchen, die Fähigkeit, seine Mitarbeiter erfolgreich zu führen.

Mann, Sie noch jung genug sind (etwa 30-45 Jahre) und mehr erreichen wollen als bisher, sollten Sie sich unbedingt mit uns in Verbindung setzen.

Die Position, die zur Geschäftsleitungsebene gehört, bietet eine absolut selbstständige Tätigkeit in sicherer Dauerstellung und ist entsprechend attraktiv ausgestattet (einschließlich Firmenwagen auch zur privaten Nutzung). Um diese sicher nicht alltägliche Chance zu nutzen, senden Sie bitte Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Gehaltsvorstellung und Angabe der Telefonnummer) dem beauftragten Berater an dessen Anschrift 4000 Düsseldorf 13, Postfach 180141. Er gibt Ihnen gerne, auch am Wochenende (Samstag und Sonntag von 11 bis 14 Uhr) ergänzende telefonische Auskünfte: ☎ (0211) 708690.



**Aretz + Partner OHG**  
Unternehmensberatung für Personal,  
Organisation, Personalentwicklung  
und Organisationsentwicklung

## Projekt-Manager



Die PHB Weserhütte AG liefert Anlagen und Maschinen für das materials handling im Tagebau, im Bergbau, in Häfen, in der Chemie- und Düngemittelindustrie, im Kraftwerksbereich, in der Steine- und Erdenindustrie, in Stahlwerken, in Werften und im Offshore-Bereich. Die PWH-Gruppe umfaßt drei Unternehmensbereiche im Inland und Tochtergesellschaften im In- und Ausland.

Für die Auftragsabwicklung bei unserer Tochtergesellschaft, die Hartmann Fördertechnik GmbH in Offenbach, suchen wir einen Projekt-Manager, dem wir den Aufbau und die Leitung dieser Abteilung übertragen werden.

Das Produktionsprogramm der Hartmann Fördertechnik GmbH umfaßt auf dem Gebiet der pneumatischen und mechanischen Förderanlagen Hafenumschlaganlagen für Schüttgüter (Schwerpunkt kontinuierliche Schüttgutlader, pneumatisch und mechanisch), Siloanlagen mit Ein- und Auslagerungen, Silo- und Gängeanlagen mit mechanischem und pneumatischem Transport von Chemikalien, Ruß, Gummipelletts, Gummischneitzeln etc. sowie Förderanlagen für die Papier-, Zellstoff- und Spanplattenindustrie.

Sie sollen dafür sorgen, daß die verschiedenen Abteilungen der Gesellschaft mit dem Stammhaus sowie mit den eingeschalteten PWB-Unternehmen reibungslos zusammenarbeiten. Dazu müssen Sie sich einen Überblick über das gesamte Projekt verschaffen und zugleich auch mit den Details der Abwicklung vertraut sein. In Ihrer Verantwortung wird die Einhaltung aller Termine und die Durchsetzung der Kalkulationsziele liegen.

Sie brauchen dazu Stehvermögen. Gegenüber den berechtigten Anliegen der zahlreichen beteiligten Interessengruppen müssen Sie erfolgreich die Erfordernisse der Gesamtplanung vertreten. Kontaktfähigkeit, Flexibilität und persönliche Sicherheit zählen zu den Eigenschaften, die Sie dazu benötigen.

In fachlicher Hinsicht sind eine Ingenieur Ausbildung (Maschinenbau) und kaufmännische Erfahrungen aus dem Bereich des Anlagenbaues erforderlich. Gute englische und nach Möglichkeit auch französische Sprachkenntnisse sind unerlässlich.

Wenn Sie diese herausfordernde und interessante sowie mit viel Mobilität verbundene Aufgabe interessiert, richten Sie bitte Ihre Bewerbung an die Personalabteilung der

**PWH**  
PHB Weserhütte  
Aktiengesellschaft  
5000 Köln 51  
Pohlstraße 1  
Tel.: 02 21 / 36 75-2 58

Wir sind ein Beratungsunternehmen, das im Bereich der Verwaltungs- und Fertigungsrationalisierung im europäischen Raum tätig ist. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir zwei

## Unternehmensberater

### Industrial Engineering

Wir setzen voraus, daß unsere Berater

- eigenständig komplexe Probleme erkennen – lösen und
- mit genügendem Durchsetzungsvermögen Lösungen einführen können.

Die Bewerber sollten zwischen 28-35 Jahre alt sein und eine

- Hoch-/Fachschulausbildung
- mehrjährige Erfahrung in Stabs- oder Linienfunktion
- Gewandtheit in Wort und Schrift
- Sprachkenntnisse in Englisch

aufweisen.

Neben außerordentlichen Sozialleistungen erwarten Sie vielseitige, interessante Aufgaben, gute Fortbildungsmöglichkeiten sowie eine hohe Dotierung.

Senden Sie bitte Ihre kompl. Bewerbungsunterlagen an Herrn Norbert Binke, c/o Norbert Binke Unternehmensberatung, Freudental 18, D-2240 Heide, Tel. 04 81 – 76 88.



**NORBERT BINKE · UNTERNEHMENSBERATUNG**  
HEIDE – COPENHAGEN – LONDON – MADRID

## DELFT-National GmbH

ist eine schnell wachsende Tochtergesellschaft von „National Starch and Chemical Corporation“ in Bridgewater/USA.

Wir sind Hersteller von Klebstoffen und Bindemitteln.

Für das Verkaufsgebiet Norddeutschland suchen wir einen

## Verkaufsrepräsentanten

Dieser soll im speziellen Arbeitsbereich „Haftkleber“ für uns tätig werden.

Erfahrungen im Verkauf von technischen Produkten sind erwünscht, Fachkenntnisse in den vorerwähnten Produktionszweigen wären vorteilhaft. In jedem Fall erfolgt eine gründliche Einarbeitung und fachliche Schulung.

Geboten werden einem jüngeren Bewerber feste Anstellung bei gutem Einkommen, Übernahme eines beachtlichen Kundenstammes sowie zusätzliche Leistungen, wie Urlaubsgeld und 13. Monatsgehalt. Ein neutraler Pkw steht zur Verfügung.

Ihr Eintritt kann sofort erfolgen, eventuell anfallende Rückerstattungskosten werden gegen Nachweis von uns übernommen.

Schriftliche Bewerbungen mit den üblichen Unterlagen erbitten wir an

**DELFT-NATIONAL GMBH, 6720 SPEYER**  
Geschäftsleitung, Petschengasse 11  
Tel. 0 62 32-60 11 bis 60 14. Montag bis Freitag 8 bis 16 Uhr.

Vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung wird zugesagt.









**Besuchen Sie uns in Quickborn/Heide**  
Überzeugen Sie sich von unseren großzügig gebauten  
Eigentümern mit einer Wohn-/Nutzfläche von ca.  
240 m<sup>2</sup>. Die Ausstattung (wie Karlin, Einbauküche  
etc.) entspricht hohen Ansprüchen.  
Kaufpreis DM 433.300,-.

**Besichtigung jeden Sonntag 14-16 Uhr,**  
**Quickborn/Heide, Droyenkehr,**  
**Tel. Info. (04173) 7190, Sylvia Kotzan**

**NWDS Nordwestdeutsche Siedlungsges. mbH**  
Gemeinnütziges Wohnungsunternehmen  
Niederlassung Hamburg  
Harnischstraße 2000 Hamburg 76  
Telefon 040/2 29 33-317





























**Der Meister des Versuches:** Zu zwei neuen Prosabänden von Hans Egon Holthusen

Holthusens Denken hat sich nie dem Gegenpol zugewandt dem Klassisch-

Was ihn auszeichnet: erstens der Abstand zur Fachwissenschaft und zu ihren oft pedantischen Positionen. Zweitens: die rasche Verfügbarkeit einer Bildung, die sich wie die griechische Enzyklopädie einen Rundumhorizont geschaffen hat, der das Fernste und das Nächste leicht zusammenführt. Drittens: ein ausgeprägtes: ein sicheres Stillegefühl, das genau weiß, wann die saloppe Wendung, das eingefügte Beispiel aus dem eigenen Lebensbereich, die rasche Anspielung auf Zeitgenössisches angemessen sind, um dem literarischen Duktus mehr Behagen zu geben. Viertens: ein ausgeprägtes: ein starkes Wertbewußtsein, das sich im besten Sinne human – oder, wenn man will, humanistisch – nennen kann. So gewinnt auch der Gelegenheitsbeitrag, die Festspre auf einen Bruder in Apoll, Format. Ohne Fierlichkeit, mit weltmännischer, unauffälliger, hoher Höflichkeit, seinen adäquaten Platz findet, ist eines der besten Prosaischen deutscher Sprache.

WERNER ROSS



Ein Baumlexikon, wie es sein soll, dieser BLV Bandas der Klausur von Herbert Edlin und Maurice Nimmo aus dem Englischen von Jürgen Lang und Dieter Grosser. BLV Verlagsgesellschaft, München, 255 Seiten, 58 Mark. Das Buch kommt aus England und vereint wissenschaftliche Genauigkeit mit ästhetischer Opulenz, lexikalische Übersichtlichkeit mit literarischer Eleganz. Es enthält 100 farbige Farbfotos und 455 Zeichnungen lassen den Preis ohne weiteres als gerechtfertigt erscheinen. Sämtliche Laub- und Nadelhölzer der gemäßigten Zonen sind vertreten, dazu die wichtigsten Tropenbäume und ein Exkurs in die Naturgeschichte des Baumes mit Blicken auf vergangene Räuber-Schachtelbäume und Steinkohlensägen.

Neben die Behandlung des Baumes als einmaliger Individualität tritt in einem zweiten Teil ein Exkurs über die verschiedenen Waldtypen der Erde. Dem Leser führt das Buch unter anderen Voraussetzungen im Wald gedeihen, welche Schäden der Wald in vergangenen Geschichtsepochen erleiden mußte und welchen Gefahren er heute, im Zeichen des industriellen Raubbaus und des „sauren Regens“, ausgesetzt ist.

Die „Wälder“, das wird auch hier wieder einmal, sind nicht nur unbezogen belastbar. Ihre Existenz als Ökosystem prägt aber auch entscheidend unser eigenes Leben. Viel Ursache also für ein aufgeregteres, wissenschaftlich optimales Herangehen an die große Aufgabe den Rettung unserer Wälder. Der „BLV Bilderatlas“ mit seinem Verzeichnis den unpräzisen, aber tiefgründigen und seinen umfassenden Fachdruck-Verzeichnis gibt dazu Hilfestellung.

ANDREAS WILD

ris Lessing schrieb das erste Kapitel ihrer Weltschau

nsetzt aus all den großen Mythen  
 älter, dem Gilgamesch-Epos, dem  
 Vuh, den vielen Göttersagen der  
 Drasta bildet nur den Auftakt, das  
 große Kapitel einer Menschheitsge-  
 schichte, gesehen mit den Augen einer  
 Kstlerin, die voller Zorn und Trau-  
 ras das Unrecht registriert, das die  
 Menschheit an sich selbst anstiftet  
 haben. Eingebettet ist diese un-  
 nliche Geschichte der Menschen in  
 malen eines Planetensystems jener  
 Milchstraße. Die Wesen, die dort  
 greifen können wieder, götten-  
 in, sind die Wesen der Weltraum-  
 ankasta (der Erde) ein. Die Bewoh-  
 ner Canopus in Argos sind weise,  
 schöpferische, im ständigen Kampf  
 mit den bösen Mächten des Plane-  
 tiora, der seit Jahrtausenden ver-  
 schlickte zu vernichten.  
 auf den ersten Blick fast den An-

Und es ist ein unvollendetes Werk. Denn was letztendlich aus dem „verwundeten“ Planeten, der einst Rohanda, die Blühende, hieß, einmal wird, verrät Doris Lessing hier nicht. Darin aber spiegelt sich Optimismus wider. Noch kann offenbar das letzte Kapitel der Menschheitsgeschichte nicht geschrieben werden. Denn noch hat Canopus (Gott?) Shikasta nicht aufgegeben.

Der Autor hat sein Werk mit Interpretation und Symbolik überlastet, vielleicht strebte er nach einem Ziel, das ihm nicht deutlich genug vor Augen stand.

## Der erste Hannoveraner auf dem englischen Königsthron

licher Soldat und Politiker war. Er stand in niemandes Schatten; er war ein Machtfaktor, der entscheidend zur europäischen Balance und zur Einberufung der ersten längerdauernden Friedenskonferenzen beitrug. Sein Privatleben war

Sein Wahlspruch lautete: „Verlasse nie einen Freund – strebe, jedem Gerechtigkeit zu erweisen – fürchte niemand.“ Es ist verdienstvoll, ihn in Erinnerung zu rufen; daß er eine so treffliche Biographie geschrieben hat, ist ein weiterer Fortschritt.

## Ironische Weltschau

Die Arbeiter der Kieler Howaldt-Werke stellen nicht Schiffe her, sondern Werkzeuge. Nicht wir ziehen die Uhr auf, sondern die Uhren die Zeit. Nicht der Regenschirm bietet Schutz vor dem Wetter, sondern der Himmel ist der Regenschirm. Dies sind ironische Verdrehungen der Wirklichkeit, die bei Hans-Jürgen Heise immer zugleich Ausweis seiner seit vielen Gedichtbänden geprobten und erprobten surrealistischen Weltauswahl sind. Auch in seinem jüngsten Band Lyrik, „Ohne Fahr-scheine rüstet der Seewind“ (Verlag Eremitenpresse, Düsseldorf, 88 S., m. Ill., 3,50 Mark). Wollte man sich auf Heise herauszufinden, was echter ist: die Natur oder ihre Beschreibung, die Landschaft oder das Landschaftsgedicht, der Mensch oder sein Porträt. Min-

**Beruf: Sündenbock**

Was es nicht alles gibt: Ein Schauspieler mittlerer Güteklasse sattelt um – und spielt den Sündenbock, wo immer einer benötigt wird. Mal hilft der Mime einem bestechlichen Oberstadtdirektor, maleinem Konzern. „Korruption“ von Joachim Tettenborn (Verlag Hoffmann und Campe, Hamburg. 267 S., 29,80 Mark) sichert dem Mann mit dem neuen Beruf Arbeit, manchmal

**Anzeige**  
 ★★★★★★★★★★★★★★  
**10 000 Taschenbücher**

Systematisch nach Sachgebieten geordnet in 112seitigem Katalog mit allen TH-Neuerscheinungen. Die Übersicht über den Taschenbuchmarkt. Katalog kommt kostenlos in alle Welt. Karte genügt.  
MAIL ORDER KAISER Buchhandlung  
Postfach 40 12 09 / W - 8000 München 40  
★★★★★★★★★★★★★★★★

**Gefängnis und reichlich Brot. Bis ein Hollywood-Produzent ihn auf seiner Karibik-Insel aufspürt, blüht das Geschäft. Bevor der Sündenbock standesgemäß an einer Kugel stirbt, spricht er seine Lebensbeichte auf Band. Autor Tettenborn hat sie aufgeschrieben – teils witzig, meist aber so, daß es müßig ist, viele Worte darüber zu verlieren.**

**H. W. L.**

## Ein unfehlbares Rezept

Der Verlag wirbt mit dem Satz „Wer Polizisten liebt, sollte dieses Buch lesen, wer Polizisten haßt, auch“ für diesen Besteller aus den USA. Monatelang stand dort Joseph Wambaugh's Thriller „Der Hollywood Mord“ (aus dem Amerikanischen von Inge und Friedhelm Werremeier, Hestia Verlag, Bayreuth, 360 S., 34 Mark) auf der Liste der erfolgreichsten Romane an oberster Stelle. Wambaugh's Rezept ist auch naheliegend, um seine Geschichte zu verkaufen: daß die düstere Kneipe, in denen Polizisten sich nach ihrer Arbeit zu entspannen trachten, teils in der Glitzerwelt Hollywoods, teils in den Armenvierteln der Weltstadt Los Angeles. Wambaugh's Stil schwankt zwischen Satire, Reißer und Sozialstudie, wobei ihm einige atmosphärisch sehr dichte Szenen gelungen sind. Allerdings dämpfen die ziemlich kruden erotischen Schilderungen – an der Übersetzung allein kann es nicht liegen – und das Waten in Blut und Exkrementen das Vergnügen an diesem Roman. Und das ist dem Leser widerwärtig. Hollywood-Produzenten zum Anlaß für eine schier endlose Reise in die Nacht menschlichen Lasters nimmt. Also doch eher etwas für Polizisten-Hassers als für Liebhaber! MVS

### Hinweis

„Irmgaard kocht eine Suppe“ von Lars Gustafsson auf Seite II dieser **GEISTIGEN WELT** ist dem Band „Eine Liebe zur Sache“ entnommen, der Ende März beim Carl Hanser Verlag in München erscheinen wird.

»Mit der Angst vorm Tod waren auch die anderen Ängste verschwunden: die Angst, nicht gemocht zu werden. Die Angst vor anderen Menschen. Die Angst vorm Leben überhaupt«, sagt eine in diesem Buch porträtierte krebskranke Frau.

Die Autorin schildert in zehn Reportagen Männer und Frauen zwischen 18 und 57, die uns eines voranz haben: die nicht mehr zu verdrängende Erkenntnis von der Begrenztheit ihrer Zeit. Und diese Erkenntnis scheint keineswegs zur Resignation zu führen, sondern zu einer verstärkten Auseinandersetzung mit dem Leben, das dadurch erfahren wird als vorher. Wer nicht mehr viel Zeit hat, lebt konsequenter als je zuvor. Und das ist ein Gewinn, den wir alle brauchen. Und leicht so, wie er es eigentlich schon immer wollte.



**Barbara Franck**  
**Trotzdem leben**  
Reportagen über die Angst

**Barbara Franck**  
**Trotzdem leben**  
Reportagen über die Angst  
160 Seiten, broschuriert DM 19,80

Hoffmann und Campe

**Hoffmann und Campe**

# Bonnifaz

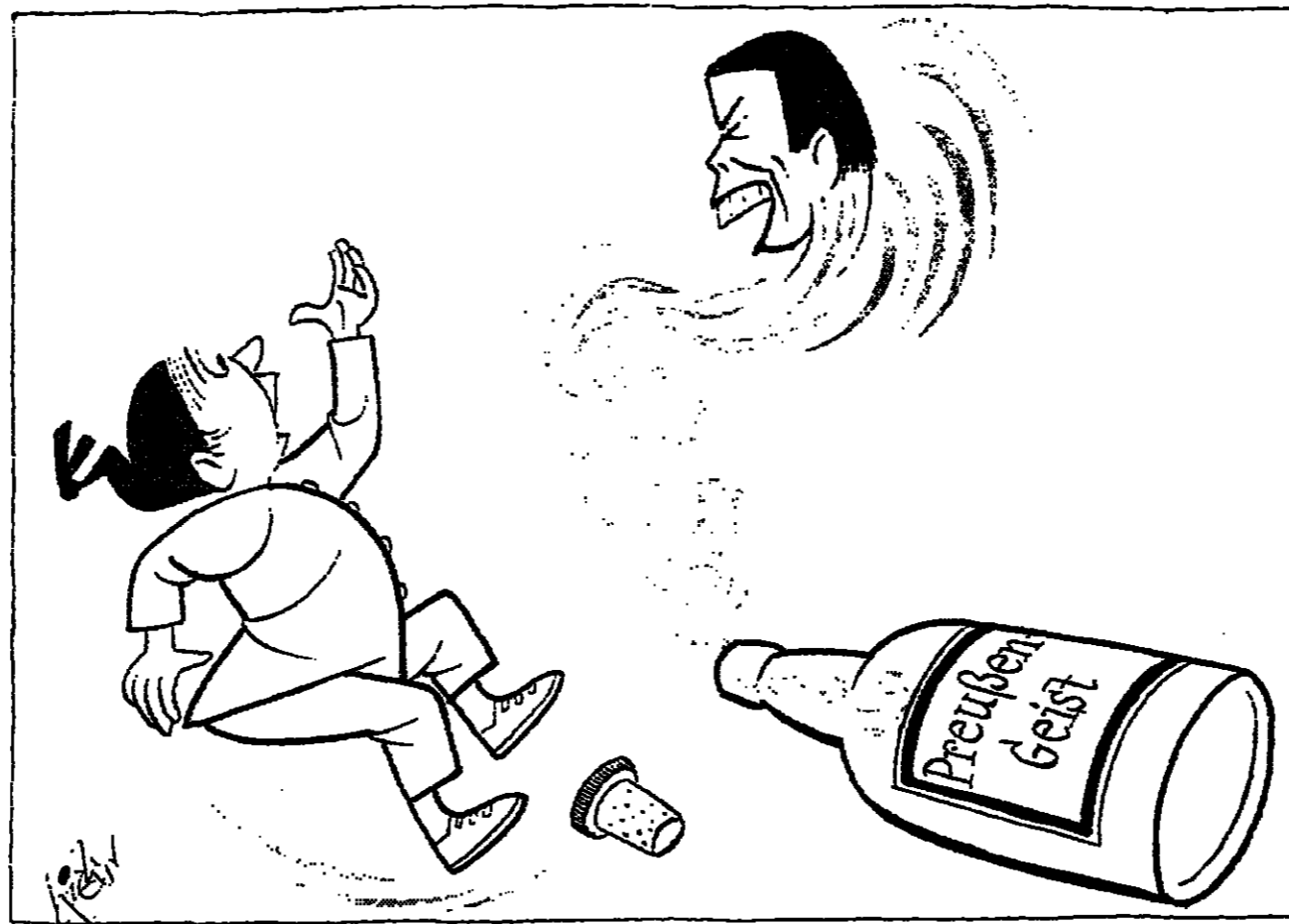
Kaum gewählt, ficht manchen Strauß  
Kanzler Kohl schon an und aus.  
Just das Staatsschiff nach der Wende  
braucht am Ruder feste Hände.

Öl zwar glättet nun die Wogen.  
Links das Tief ist abgezogen:  
jahrelanges Nieselwetter –  
da wirkt Bonn jetzt leicht adretter.

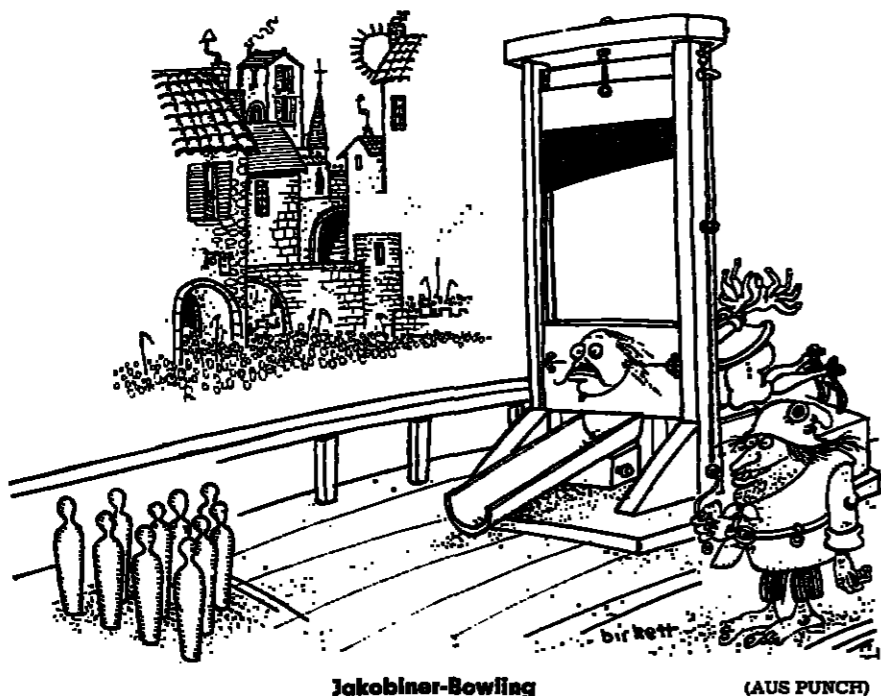
Aber wieviel Schuldenlasten  
müssen wir noch weiter asten!  
Lange noch mit Krach und Ach  
bricht was in der Wirtschaft nach...

Treu denkt Bonni: Wohl dem Land,  
das geführt wird mit Verstand:  
Ohne Zickzack und Flickflack,  
Heck und Meck und Hick und Hack!

JONAS



„Ja, mein Lieber, lange Trennung verändert das Aussehen!“

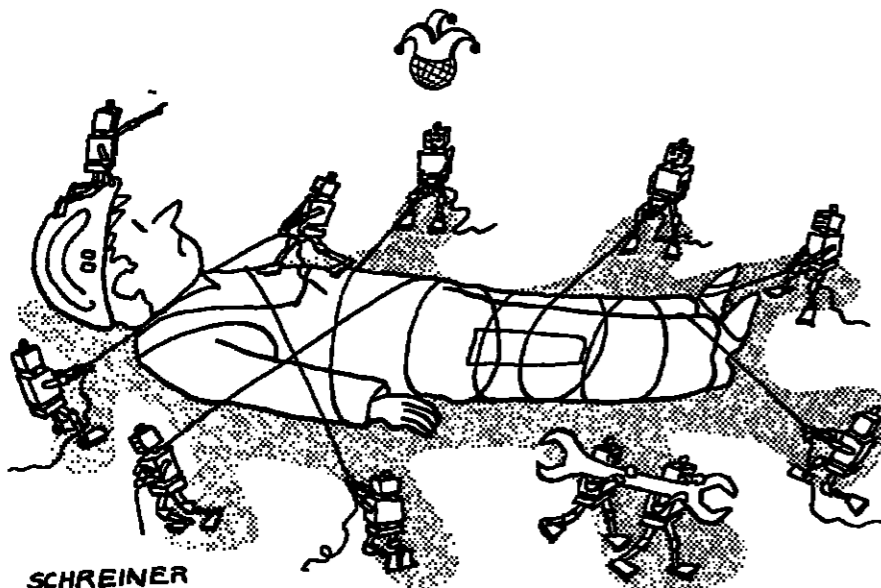


Jakobiner-Bowling

(AUS PUNCH)

Ich glaube an die Zucht des Schweigens.  
Ich könnte stundenlang darüber reden.

G. B. Shaw



SCHREINER

Gulliver, aktuell

Ein schöner Tag. Ein schönes Mädchen am Straßenrand. Es winkt. Gern fährt Heinz W. rechts ran und öffnet die Wagentür für die Zusteigerin. Er möchte hilfreich, solidarisches sein. Zwar überweist er regelmäßig an Caritas, Rotes Kreuz absetzbare Summen auch zur eigenen Gewissensreinigung – wer ist vollkommen? Aber wie anders wirkt eine Hilfe von Mensch zu Mensch, Mann zu Frau!

„Hallo!“ sagt sie, heißt Lo (von Hannelore) und nimmt Heinz W.'s Zigaretten an. Er gibt ihr im Fahren Feuer. Statt danke sagt sie okay. Das merkt er sich. Man muß auf dem laufenden sein.

Nach zwölf Kilometern sind sie beim Du. Auf Heinz W. macht das einen vielversprechenden Eindruck. Das Du geht von Lo aus. Er ist ihr also sympathisch, vielleicht auch mehr. So hebt sich seine Tagessimmung noch zusätzlich.

Die schöne Lo neben ihm lächelt zwar nie. Aber sie hat vielleicht nichts dagegen, wenn er mit ihr etwas Bestimmtes vorhaben sollte. Noch hat er das nicht, es wäre zu früh, zu hastig. Er kennt sich da aus. Frauen muß man behutsam angehen wie scheues Wild. Aber dann kriegt man sie.

In diese schlaun Gedanken fragt Lo etwas Überraschendes:

„Schämst du dich eigentlich nie, Heinz? Wenn du in diesem klotzigen Schlitten an dem Elend anderer vorbeistinkst?“

Einerseits ist W. ernüchtert, andererseits gekränkt. „Wieso Elend?“ fragt er. „Sind wir in Zentralafrika, Afghanistan, Kambodscha?“

„Ach, bißdel nicht“, antwortet Lo. „Warum hast du mich angemacht? Willst mit mir pennen. An so was denkst du. Aber daß dir der Schlitten hier gar nicht gehört...“

„Klar gehört der mir!“

„...sondern den Werktätigen.“

Eugen M. Ladiges  
Angemacht

gen, die sich für dich abschutten, das ist dir Wurst!“

„Ach was“, sagt Heinz W. „In meinem Betrieb arbeitet keiner so lange wie ich: 80 bis 90 Wochenstunden.“

„Dir gehört ja der Laden auch. Scheffelt dir doch nur in die eigene Tasche!“

„Und meine 45 Arbeitsplätze? Da hängen 150 Menschen dran. Und meine Leute verdienen gut, die Tüchtigen über Tarif.“

„Und die andern?“

„Sind eben nicht so tüchtig, nützen dem Betrieb nicht so viel.“

„Scheiße, Heinz“, sagt Lo. „Wenn einer keinen Bock hat, sich für dich abzustampeln, setzt du ihn auf halbe Ration, was?“

„Ich muß doch kalkulieren, müssen alle. Sonst gehen wir pleite, und die 45 Arbeitsplätze sind weg.“

„Quatsch nicht, Heinz. Du saugst die Werktätigen aus, das weißt du selber. Fahr da vorn mal rechts ran.“

„Wo?“

„Da warten meine Kumpels.“

Heinz W. denkt 1. „Vorsicht“,

aber 2. „Dann bin ich Lo los.“

Er hält. Lo zieht den Zündschlüssel ab, springt raus und sagt zu den drei zotteligen Gestalten am Straßenrand:

„Los, Jungs, scheucht den miesen Bock da raus. Dann stinken wir weiter zur Demo. Das schaffen wir leicht.“

Aber da irrt sich Lo. Auch Heinz W. ist nicht von gestern, sondern heute. Er hat sich jahrelang mühsam hochgerackert. Er weiß Bescheid und hat den Zweitschlüssel bei sich, zieht ihn flink. Er startet durchs Geschrei der Nullbücke in seine eigene Pfutscherei und kommt auch heil an, aber noch durcheinander. Er muß alles sofort seiner Frau erzählen.

„Warum hast du die Zusage denn mitgenommen?“ fragt Erika W. „Ich weiß genau, was du wolltest.“

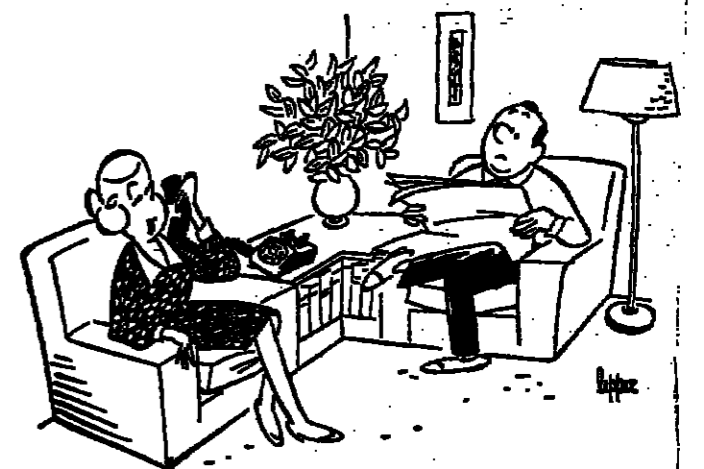
„Vielleicht im Unterbewußtsein“, räumt Heinz W. ein. „Aber ich wollte ihr eigentlich helfen, von Mensch zu Mensch.“

„Für die bist du kein Mensch“, sagt Erika. „Kein Mensch und kein Mann.“

Darüber denkt er nach.

Mancher hält sich für einen Frauenkenner,  
weil er jeder Frau gegenüber jedesmal denselben Fehler macht.

Max Frisch



„Wir sitzen herum, boykottieren Theater, Kinos, Konzerte, Restaurants...“

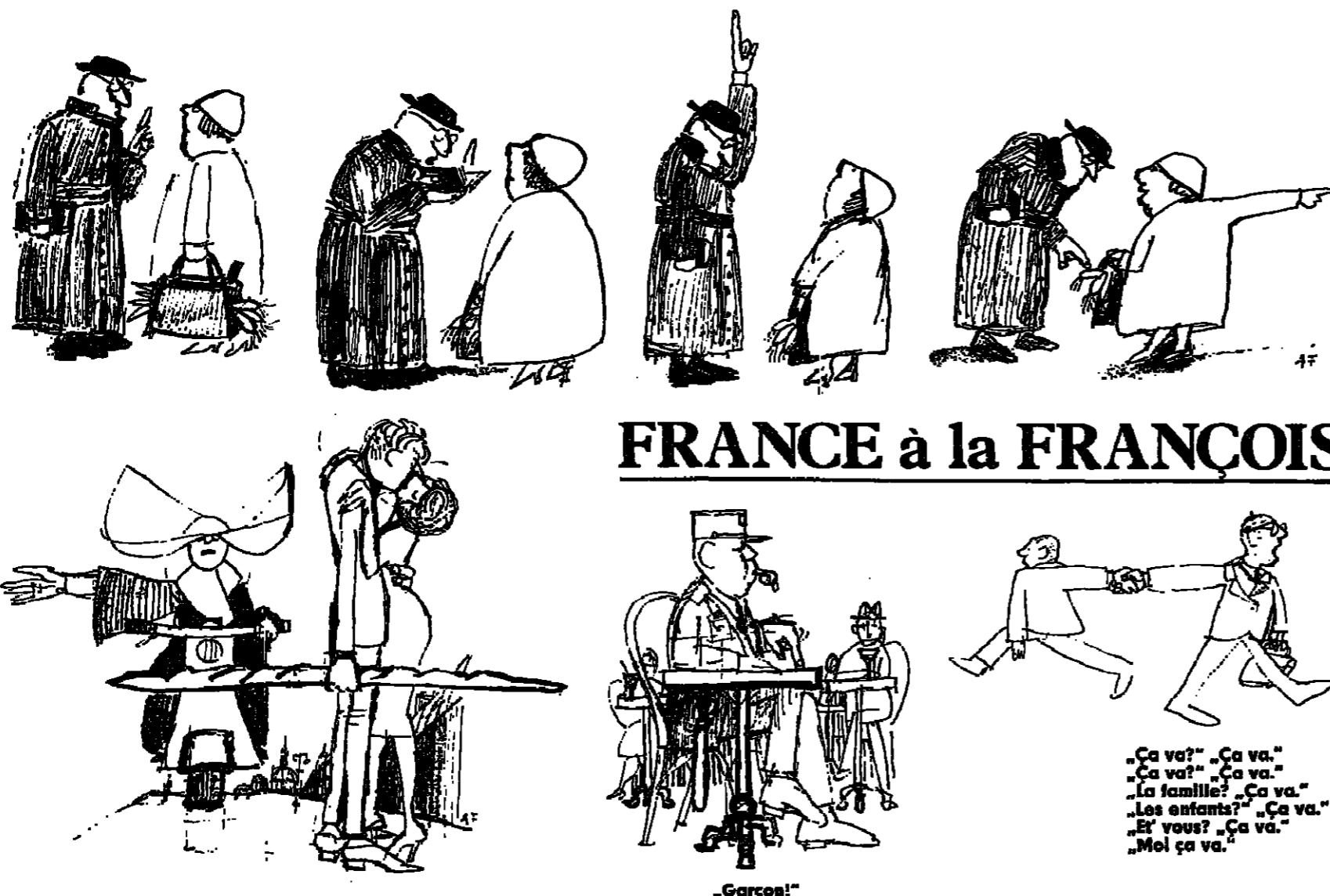
In geweihter Erde haben  
die Würmer feierliche Mienen.

H.-D. v. Seydlitz



DREIFUS

## FRANCE à la FRANÇOIS



„Garyson!“



André Tavier